

INFORME DE CALIFICACIÓN DE RIESGO SEGUNDA EMISIÓN DE OBLIGACIONES DE LARGO PLAZO – IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A

Quito - Ecuador

Sesión de Comité No. 326/2025, del 31 de diciembre de 2025

Información Financiera cortada al 31 de octubre 2025

www.classinternationalrating.ec

Analista: Econ. Ana Paula Jurado

analista2@classrating.ec

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., fue constituida el 21 de enero del 2020, mediante escritura pública, en la ciudad de Guayaquil. La Compañía tiene como objeto dedicarse a la importación y distribución de productos eléctricos y electrónicos para la prestación de servicios de ingeniería eléctrica y electrónica.

Revisión

Resolución No. SCVS-INMV-DNAR-2023-00094624 emitida el 22 de diciembre de 2023

Fundamentación de la Calificación

El Comité de Calificación reunido en sesión No. 326/2025 del 31 de diciembre de 2025, decidió otorgar la calificación de **“AAA” (Triple A)** a la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo – IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., por un monto de hasta tres millones (USD 3.000.000,00).

Categoría AAA: “Corresponde a los valores cuya evaluación de emisores, y garantes en caso de haberlos, determina una excelente capacidad de pago del capital e intereses, en los términos y plazos pactados, con una capacidad suficiente para responder, incluso ante circunstancias exógenas”.

“A las categorías se pueden asignar los signos (+) o (–) para indicar su posición relativa dentro de la misma categoría. La gradación de las categorías de calificación deberá realizarse conforme a los criterios que se establezcan en la metodología de calificación.”

La calificación de riesgo representa la opinión independiente de CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. sobre la probabilidad crediticia de que un determinado instrumento sea pagado en las condiciones prometidas en el contrato de emisión. Son opiniones fundamentadas sobre el riesgo crediticio relativo de los títulos o valores, por lo que no se considera el riesgo de pérdida debido a otros factores de riesgos que no tengan analogía con el riesgo de crédito, a no ser que de manera determinada y especial sean analizados y considerados dichos riesgos. Se debe indicar que, de acuerdo a lo dispuesto por el Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros, la presente calificación de riesgo **“no implica recomendación para comprar, vender o mantener un valor, ni implica una garantía del pago del mismo, ni estabilidad de un precio, sino una evaluación sobre el riesgo involucrado a éste.”**

La información presentada y utilizada en los análisis que se publican en este estudio técnico proviene de fuentes oficiales del emisor, por lo que dicha información publicada en este informe se lo realiza sin haber sufrido ningún cambio. El emisor es responsable de la información proporcionada a CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. para el presente estudio técnico de calificación. El emisor tiene la responsabilidad de haber entregado y proporcionado la información en forma completa, veraz, oportuna, ordenada, exacta y suficiente; y por lo tanto, el emisor asume absoluta responsabilidad respecto de la información y/o documentación proporcionada a CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. o a terceros que constituyen fuente para la Calificadora. Sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. no garantiza la exactitud o integridad de la información recibida y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el uso de esa información. La calificadora no ha realizado tareas de auditoría sobre la información recibida.

Según la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras, de Valores y Seguros, la calificación de valores emitidos deberá revisarse semestralmente, mientras los valores no se hayan redimido. En casos de excepción, la calificación de riesgo podrá hacerse en periodos menores a seis meses, ante la presencia de hechos relevantes o cambios significativos que afecten la situación del emisor.

La calificación otorgada a la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo – IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se fundamenta en:

Sobre el Emisor:

- IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., es parte de GPS Group, un conglomerado con una sólida trayectoria en asesoría y gestión estratégica, enfocado en brindar servicios al sector agroexportador y agroindustrial.
- La compañía no incluye formalmente un Gobierno Corporativo en sus estatutos, sin embargo, cuenta con un sistema de gestión integrado, que incluye sistemas de información y una adecuada planificación en su organización, los mismos que le permiten identificar tempranamente riesgos financieros y operativos, así

- como el determinar su magnitud, lo cual le brinda la capacidad de proponer, implementar, ejecutar y controlar medidas de mitigación, así mismo le ayuda a normar la transparencia y divulgación de información financiera, tanto a los accionistas (mayoritarios y minoritarios), altas gerencias como al personal en general.
- Para el año 2021 los ingresos¹ de la compañía arrojaron una suma de USD 5,33 millones, mientras que para diciembre de 2022 llegó a USD 23,64 millones, crecimiento dado por el dinamismo experimentado en sus proyectos. Para los siguientes años continua la tendencia creciente, pasando de USD 28,35 millones en el año 2023 a USD 38,53 millones al cierre de 2024. Para los periodos interanuales los ingresos crecen en 21,99%, pasando de USD 30,58 millones en octubre de 2024 a USD 37,30 millones en octubre de 2025 siendo su única línea de negocio "Proyectos Eléctricos".
 - Los ingresos arrojados por la compañía fueron suficientes para cubrir sus costos y gastos, lo que le permitió generar un margen operativo positivo pero fluctuante, que pasó de 10,97% de los ingresos en el año 2023 a 8,81% en diciembre de 2024. Este último resultado obedece al incremento de sus costos de ventas. Para octubre de 2025 el margen operacional representó un 11,96% de los ingresos, mientras que, en su similar de 2024, significó un 9,28% de los ingresos.
 - Después de descontar los gastos financieros, otros ingresos y egresos no operacionales, participación de trabajadores y el impuesto a la renta, la compañía generó utilidad neta durante todos los periodos analizados (7,00% en diciembre de 2023 y 5,05% en diciembre de 2024). Para octubre de 2025 la utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta significó 8,16% de los ingresos luego de haber generado una utilidad de 7,47% de los ingresos en octubre de 2024.
 - El EBITDA (acumulado) se muestra positivo a lo largo del periodo analizado y refleja cobertura suficiente sobre los gastos financieros, es así que significó el 12,01% de los ingresos en diciembre de 2023 y 9,87% en diciembre de 2024. Para octubre de 2025 el peso del EBITDA (acumulado) dentro de los ingresos representó un 13,09%, luego de significar un 10,06% en octubre de 2024.
 - Los activos totales registraron una tendencia creciente, principalmente por el incremento en los rubros de inventarios y anticipos a proveedores es así que luego de registrar USD 26,39 millones en diciembre de 2023 pasaron a USD 31,25 millones en diciembre de 2024 y USD 41,77 millones en octubre de 2025.
 - El financiamiento del pasivo sobre el activo pasó de un 69,80% en diciembre de 2023 a 71,25% en diciembre de 2024 y 71,92% en octubre de 2025, siendo las cuentas más representativas para este último periodo las obligaciones con instituciones con costo y cuentas por pagar a proveedores de corto.
 - El patrimonio presentó un comportamiento creciente en términos monetarios, como efecto de variaciones registradas en la utilidad del ejercicio y su capital social, es así que pasó de USD 7,97 millones (30,20% de los activos) en diciembre de 2023 a USD 8,99 millones (28,75% de los activos) en 2024 y USD 11,73 millones (28,08% de los activos) en octubre de 2025.
 - IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. para todos los ejercicios económicos analizados, presentó indicadores de liquidez (razón circulante) superiores a la unidad, lo cual ratifica que la compañía contó con suficientes recursos corrientes para cubrir sus pasivos del mismo tipo.
 - Durante el periodo analizado, el apalancamiento (pasivo total / patrimonio) demostró la importancia de los recursos de terceros dentro del financiamiento de la compañía, pues la relación se ubicó sobre 2,00 veces en cada uno de los ejercicios económicos analizados.

Sobre la Emisión:

- La Junta General Extraordinaria y Universal de Accionistas de – IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., reunida en Guayaquil el 15 de noviembre de 2023, aprobó que la compañía realice la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo por un monto de hasta USD 3,00 millones.
- Por medio de Escritura Pública, se suscribió el contrato de la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo, ante la cual comparecieron IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., como Emisor, y ESTUDIO JURIDICO PANDZIC & ASOCIADOS S.A., como Representante de los Obligacionistas.
- Con fecha 08 de enero de 2024, la casa de valores, inició la colocación de los valores entre diferentes inversionistas, y hasta el 17 de septiembre de 2024, logró colocar el 100% del total de la emisión aprobada (USD 3,00 millones).

¹ La compañía inició sus operaciones en el año 2020.

- Al 31 de octubre de 2025, luego de haber cancelado de manera oportuna los respectivos dividendos (capital e intereses), el saldo de capital asciende a USD 1,95 millones.
- Conforme lo que señala el Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros en el artículo 11, Sección I, Capítulo III, Título II, el emisor debe mantener los siguientes resguardos mientras se encuentren en circulación las obligaciones:
 - ✓ Los activos reales sobre los pasivos deberán permanecer en niveles de mayor o igual a uno (1), entendiéndose como activos reales a aquellos activos que pueden ser liquidados y convertidos en efectivo.
 - ✓ No repartir dividendos mientras existan obligaciones en mora.
 - ✓ Mantener durante la vigencia de la emisión la relación de activos depurados sobre obligaciones en circulación, en una razón mayor o igual a 1,25.
 - ✓ Al 31 de octubre de 2025, la compañía cumplió con los resguardos detallados anteriormente.
- La Escritura Pública de Hipoteca Abierta, Prohibición de Enajenar y Gravar y Anticresis otorgada por IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. a favor de del Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, se constituyó mediante escritura pública el 6 de diciembre de 2023, ante la Abogada Andrea Stephany Chávez Abril, Notaria Pública Décimo Cuarta del Cantón Guayaquil. Hipoteca abierta a favor del Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas.
 - ✓ Al 31 de octubre de 2025, no se ha hecho uso de dicha garantía.
- IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., entregará al Estudio Jurídico Pandzic & Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, los recursos equivalentes a una cuota de capital e intereses a fin de que estos recursos sean aportados a un Fondo de Inversión administrado por alguna de las Administradoras de Fondos de Inversión del país. Este fondo se irá incrementando conforme se vayan colocando las obligaciones y será utilizado por el Estudio Jurídico Pandzic & Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, para cubrir cualquier requerimiento de pago de los dividendos de la presente Emisión de Obligaciones. Este fondo se mantendrá disponible durante la vigencia de la antedicha Emisión de Obligaciones, e Import Green Power Technology Equipment & Machinery Item S.A., se compromete a reponer el valor del mismo las veces que fuere necesario.
 - ✓ Según el último estado de cuenta del Fondo Vanguardia proporcionado por el Representante de los Obligacionistas (31 de octubre de 2025), el aporte realizado por el emisor ascendió a la suma de USD 424,889.32.
- IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se compromete a mantener durante el periodo de vigencia de esta emisión un nivel de endeudamiento referente a los Pasivos afectos al pago de intereses equivalente hasta el 80% de los activos de la empresa.
 - ✓ Al 31 de octubre de 2025, la compañía cumplió con lo mencionado.
- Al 31 de octubre de 2025, el emisor presentó un monto total de activos menos las deducciones señaladas en la normativa de USD 32,69 millones, siendo el 80,00% de los mismos la suma de USD 26,15 millones, cifra que genera una cobertura de 13,41 veces sobre el saldo de capital de la emisión, de esta manera se puede determinar que la Segunda Emisión de Obligaciones de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se encuentra dentro de los parámetros establecidos en la normativa.
- Las proyecciones realizadas dentro de la estructuración financiera indicaron según como fueron establecidas una aceptable disponibilidad de fondos para atender el servicio de la deuda. Durante el periodo transcurrido, se observa que las cifras a octubre de 2025 fueron comparadas con las proyecciones de diciembre de 2025, haciendo la calificadora constar su avance.

Riesgos Previsibles en el Futuro

La categoría de calificación asignada según lo establecido en el literal g, numeral 1, del Artículo 10 de la Sección II, del Capítulo II del Título XVI, del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras, de Valores y Seguros, también toma en consideración los riesgos previsibles en el futuro, tales como máxima pérdida posible en escenarios económicos y legales desfavorables, los cuales se detallan a continuación:

- Factores externos, políticos, económicos, normativos y técnicos, entre otros, podrían afectar al mercado de manera que se restrinja la demanda de los servicios ofertados por la compañía y se vea disminuido el rubro de sus ingresos.

- La operación de la compañía se expone principalmente a riesgos de tipo exógeno en donde factores como el incremento en los precios de los materiales e incluso otros relacionados directamente con los proyectos en los cuales trabaja la compañía, tales como situaciones económicas adversas de los sub - contratantes, podrían reducir la demanda de los servicios que ésta presta, demorar la culminación de determinados proyectos en los cuales esté trabajando o encarecer su realización.
- El incumplimiento de los plazos o condiciones especiales de los proyectos, conforme lo estipulado en cada contrato, podría generar multas o demorar su pago, lo cual podría acarrear presión sobre su caja y efectivo.
- La probabilidad de impago de las empresas relacionadas sobre las cuentas por cobrar pendientes IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., podría afectar al flujo de la compañía. Adicionalmente, el crédito que se les otorga a las empresas relacionadas responde más a la relación que tiene sobre la empresa emisora que sobre aspectos técnicos crediticios, por lo que un riesgo puede ser la no recuperación de las cuentas por cobrar dentro de los plazos establecidos.
- La concentración de ventas en algunos clientes es un riesgo que podría generar afectaciones en los resultados de la compañía en el caso de que se presente un incumplimiento en el pago de sus obligaciones, lo que podría afectar la normal recuperación de cartera y la actividad de la empresa.
- Las perspectivas económicas del país aún se presentan inciertas, por lo que una situación negativa o menos favorable podría afectar los ingresos, resultados y el flujo de caja de la compañía.
- La implementación de nuevas políticas gubernamentales restrictivas, ya sean fiscales, tributarias (mayores impuestos, mayores aranceles, nuevos impuestos) u otras, representan un riesgo que genera incertidumbre en los diferentes sectores de la economía, que eventualmente podrían verse afectadas o limitadas en sus operaciones debido a ello. Sin embargo, este riesgo se mitiga debido a que la compañía se rige bajo un grupo empresarial que apoya a la operación y al funcionamiento de esta.
- Posibles modificaciones en las políticas arancelarias y no arancelarias aplicables a la importación de equipos electrónicos podrían incrementar los costos de intermediación y, consecuentemente, reducir el margen bruto. No obstante, la compañía implementa un riguroso monitoreo de las condiciones del mercado y las iniciativas gubernamentales. Esta práctica le permite anticiparse a los cambios, planificar sus operaciones de manera estratégica y mantener un control efectivo sobre sus márgenes de ganancia.
- La continuidad operativa de la compañía podría verse comprometida ante una potencial pérdida de información. Sin embargo, la empresa ha implementado medidas para mitigar este riesgo. Se han establecido políticas y procedimientos exhaustivos para la gestión de copias de seguridad de las bases de datos. Estos protocolos tienen como objetivo principal generar respaldos en medios magnéticos externos, salvaguardando tanto las bases de datos como las aplicaciones de software contra posibles fallos.
- Debido a la crisis energética que enfrentó el Ecuador hasta diciembre de 2024, el sector comercial se vio afectado en varios aspectos como: el aumento de sus costos operativos, impacto en la cadena de suministros y un posible cambio en los hábitos de consumo. Lo mencionado podría afectar los resultados del sector empresarial en general en caso de que la crisis energética continúe.
- Los actuales conflictos geopolíticos, incluyendo la guerra entre Rusia y Ucrania, así como las tensiones en Medio Oriente, representan un riesgo externo para el sector industrial del Ecuador, al generar disrupciones en las cadenas de suministro globales y presionar al alza los precios de materias primas estratégicas. Estas condiciones podrían traducirse en mayores costos de producción, retrasos logísticos e inestabilidad en los mercados internacionales, afectando la competitividad y planificación operativa de las industrias locales.

Según lo establecido en el literal i, numeral 1, del Artículo 10 de la Sección II, del Capítulo II del Título XVI, del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros, los riesgos previsibles de la calidad de los activos que respaldan la emisión, y su capacidad para ser liquidados, se encuentran en los aspectos que se señalan a continuación:

Primero se debe establecer que los activos que respaldan la emisión son Efectivo y equivalente de efectivo, Cuentas y documentos cobrar clientes no relacionados, cuentas por cobrar relacionados, inventarios y propiedad, planta y equipos neto, libres de gravamen por lo que los riesgos asociados podrían ser:

- El Efectivo y equivalentes al efectivo que respalda la emisión tiene el riesgo de que, si la empresa deja de operar normalmente, la empresa pudiera sufrir de iliquidez y no disponer de efectivo en caja bancos.

- Un riesgo que podría mermar la calidad de cuentas por cobrar no relacionadas y relacionadas que respaldan la emisión son escenarios económicos adversos en el sector en el que operan los clientes de la empresa, y que afecten su capacidad para cumplir con los compromisos adquiridos con la compañía.
- Si la empresa no mantiene actualizado el proceso de aprobación de ventas a crédito o los cupos de los clientes, podría convertirse en un riesgo de generar cartera a clientes que puedan presentar un irregular comportamiento de pago.
- Si la empresa no mantiene en buenos niveles la gestión de recuperación y cobranza de las cuentas por cobrar, así como una adecuada administración, política y procedimiento, podría generar cartera vencida e incobrabilidad y podría crear un riesgo de deterioro de la cartera y por lo tanto un riesgo para el activo que respalda la emisión.
- Una concentración de ventas futuras en determinados proyectos podría disminuir la atomización de las cuentas por cobrar y por lo tanto crear un riesgo de concentración; sin embargo, de lo cual, la compañía mantiene una adecuada dispersión de sus ingresos, mitigando de esta manera el mencionado riesgo.
- La propiedad, planta y equipo de la empresa que respaldan la emisión podrían estar sujetos a riesgos relacionados con el mal uso, falta de mantenimiento, o eventos ajenos y fuera de control de la compañía, como es el caso de incendios, u otros similares.
- Los inventarios que respaldan la emisión podrían estar expuestos a daños causados por factores externos como catástrofes naturales, incendios, robo, entre otros, por lo cual, el inventario podría verse afectado ya sea en su totalidad o parcialmente, lo que traería consigo pérdidas económicas para la empresa. Para cubrirse contra este tipo de riesgo, la compañía cuenta con pólizas de seguros.
- Los inventarios de la compañía podrían verse afectados por un desabastecimiento de proveedores, por lo que su comercialización se vería afectada.
- El inventario y las importaciones en tránsito podría verse afectado por imposición medidas arancelarias y regulatorias por parte del Gobierno que impida o restrinja la importación de los equipos que comercializa la compañía.
- La falta de condiciones apropiadas para mantener intactas las características de los equipos mientras se encuentren almacenados en inventario, podrían afectar su capacidad de realización y por lo tanto disminuir su valor y mermar la cobertura de la emisión.
- Finalmente, los activos que respaldan la emisión en lo que respecta a efectivo y equivalentes al efectivo tendrían un alto grado de liquidación y dependen únicamente de que se repongan o mantengan, mientras que, al referirnos a las cuentas por cobrar no relacionadas y relacionadas que respaldan la emisión se debe indicar que presentan un grado bajo para ser liquidado, por lo que su liquidación podría depender de que la empresa esté normalmente operando, así como del normal proceso de recuperación y cobranza de la cartera dentro de los términos, condiciones y plazos establecidos en cada una de las cuentas por cobrar. Por su parte el inventario también presenta un grado bajo para ser liquidado y dependen de una adecuada rotación y en especial que la empresa disponga de los recursos suficientes para su reposición, por lo que la liquidación de los activos que respaldan la emisión podría depender básicamente de que la empresa esté en operación, mientras que su propiedad, planta y equipo, servicios y otros pagos anticipados, tienen un grado de liquidación bajo, por la naturaleza y especialidad de los mismos, por lo que su liquidación podrá depender mayormente de que la compañía esté operando.

Las consideraciones de la capacidad para ser liquidado un activo son sumamente subjetivas y poco predecibles. La capacidad para ser liquidado un activo puede cambiar en cualquier momento. Por lo tanto, los criterios básicos y opiniones emitidos por CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A., sobre la capacidad para ser liquidado un activo son referenciales, no garantizan exactitud y no representa que un activo pueda o no ser liquidado, ni que se mantenga su valor, ni una estabilidad en su precio.

Según lo establecido en el literal h, numeral 1, del Artículo 10 de la Sección II, del Capítulo II del Título XVI, del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros, las consideraciones de riesgo cuando los activos que respaldan la emisión incluyan cuentas por cobrar a empresas vinculadas, se encuentran en los aspectos que se señalan a continuación:

La empresa registró dentro de la garantía general al 31 de octubre de 2025, cuentas por cobrar a relacionadas, por lo que los riesgos asociados a estos podrían ser:

- El crédito que se les otorga a las empresas vinculadas responde más a la relación de vinculación que tiene sobre la empresa emisora que sobre aspectos técnicos crediticios, por lo que un riesgo puede ser la no recuperación de las cuentas por cobrar dentro de los plazos establecidos.
- Escenarios económicos adversos pueden afectar la recuperación de las cuentas por cobrar a empresas vinculadas.

No obstante, conforme a lo indicado por la administración de la empresa, dentro de las cuentas por cobrar que respaldan la emisión no incluyen cuentas por cobrar a relacionadas.

Áreas de Análisis en la Calificación de Riesgos:

La información utilizada para realizar el análisis de la calificación de riesgo de la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo – con IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., es tomada de fuentes varias como:

- Estructuración Financiera (Proyección de Ingresos, Costos, Gastos, Financiamiento, Flujo de Caja, etc.).
- Acta de la Junta General Extraordinaria y Universal de Accionistas de con IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A.,
- Escritura de Emisión de Obligaciones.
- Declaración Juramentada de los Activos que respaldan la Emisión.
- Estados de Situación Financiera y Estados de Resultados Integrales auditados bajo NIIFF del 2021, 2022, 2023 y 2024 de con IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., así como los Estados de Situación Financiera y los Estados de Resultados Integrales, internos no auditados, sin notas, al 31 de octubre de 2024 y 31 de octubre de 2025.
- Entorno Macroeconómico del Ecuador.
- Situación del Sector y del Mercado en el que se desenvuelve el Emisor.
- Perfil de la empresa, administración, descripción del proceso operativo, etc.
- Información levantada "in situ" durante el proceso de diligencia debida.
- Información cualitativa proporcionada por la empresa Emisora.
- Informe del Representante de Obligacionistas.

En base a la información antes descrita, se analiza entre otras cosas:

- Cumplimiento oportuno del pago del capital e intereses y demás compromisos, de acuerdo con los términos y condiciones de la emisión, así como de los demás activos y contingentes;
- Provisión de recursos para cumplir, en forma oportuna y suficiente, con las obligaciones derivadas de la emisión;
- Posición relativa de la garantía general frente a otras obligaciones del emisor o del garante, en el caso de quiebra o liquidación de éstos;
- Capacidad de generar flujos dentro de las proyecciones, tanto autorizadas como actuales, del emisor y las condiciones del mercado;
- Comportamiento de los órganos administrativos del emisor, calificación de su personal, sistemas de administración y planificación;
- Conformación accionaria y presencia bursátil;
- Consideración de los riesgos previsibles en el futuro, en escenarios económicos y legales desfavorables;
- Consideración de riesgos inherentes cuando los activos que respaldan la emisión incluyan cuentas por cobrar a compañías vinculadas;
- Consideración de los riesgos previsibles de los activos que respaldan la emisión y su capacidad para ser liquidados; y,
- Cuando exista garantía específica, incluir la evaluación de al menos su capacidad de ser ejecutada y de cubrir las obligaciones en caso de incumplimiento.

Adicionalmente, dentro de las áreas de análisis se toman en cuenta los siguientes puntos:

- Entorno económico y riesgo sectorial.
- Posición del emisor y garante
- Solidez financiera y estructura accionarial del emisor
- Estructura administrativa y gerencial

• Posicionamiento del valor en el mercado

El Estudio Técnico ha sido elaborado basándose en la información proporcionada por la compañía y sus asesores, así como el entorno económico y político más reciente. Se debe recalcar que CLASS INTERNATIONAL RATING CALIFICADORA DE RIESGOS S.A., no ha realizado auditoría sobre la misma, pues no es una actividad para la cual esté autorizada.

El presente Estudio Técnico se refiere al informe de Calificación de Riesgo, el mismo que comprende una opinión de la evaluación de aspectos tanto cualitativos como cuantitativos de la emisión y del emisor. Al ser títulos que circularán en el Mercado de Valores nacional, la Calificadora no considera el "riesgo soberano" o "riesgo crediticio del país".

Debe indicarse que esta calificación de riesgo es una opinión sobre la solvencia y capacidad de pago de la compañía, para cumplir los compromisos derivados de la emisión en análisis, en los términos y condiciones planteados, considerando el tipo y característica de la garantía ofrecida. La calificación de riesgo comprende una evaluación de aspectos tanto cualitativos como cuantitativos de la emisión y del emisor.

INFORME DE CALIFICACIÓN DE RIESGO

INTRODUCCIÓN

Aspectos Generales de la Emisión

La Junta General Extraordinaria y Universal de Accionistas de – IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., reunida en Guayaquil el 15 de noviembre de 2023, aprobó que la compañía realice la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo por un monto de hasta USD 3,00 millones.

Por medio de Escritura Pública, se suscribió el contrato de la Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo, ante la cual comparecieron IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., como Emisor, y ESTUDIO JURIDICO PANDZIC & ASOCIADOS S.A., como Representante de los Obligacionistas.

CUADRO 1: ESTRUCTURA DE LA EMISIÓN

SEGUNDA EMISIÓN DE OBLIGACIONES DE LARGO PLAZO IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A				
Emisor	IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A			
Capital a Emitir	USD 3.000.000,00			
Unidad Monetaria	Dólares de los Estados Unidos de América.			
Clase, Monto, Plazo, Tasa de Interés		Clase	Plazo (días)	Tasa de Interés
		C	1.800	9,00% fija anual
Valores	Desmaterializados. Su valor nominal múltiplo de USD 1,00.			
Pago del Capital	Trimestral			
Pago de intereses	Trimestral			
Forma de cálculo de los intereses	30/360			
Fecha de Inicio	Fecha en que se realice la primera colocación de la emisión.			
Agente Pagador	Depósito Centralizado de Compensación y Liquidación de Valores DECEVALE S.A.			
Contrato de Underwriting	No existe contrato underwriting.			
Rescates Anticipados	No contempla sorteos ni rescates anticipados.			
Garantía General	Garantía General de acuerdo a lo establecido en el Art. 162 de la Ley de Mercado de Valores.			
Garantía Específica	Hipoteca abierta a favor del Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas. La Escritura Pública de Hipoteca Abierta, Prohibición de Enajenar y Gravar y Anticresis otorgada por IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. a favor de del Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, se constituyó mediante escritura pública el 6 de Diciembre de 2023, ante la Abogada Andrea Stephany Chávez Abril, Notaria Pública Décimo Cuarta del Cantón Guayaquil.			
Destino de los recursos a captar	100% para financiar el capital de trabajo de la empresa: adquisición, compra y financiamiento de activos para el giro propio de la empresa, pago de sueldos y salarios, pago de impuestos, pago a proveedores y pagos a personas no vinculadas.			
Representante de Obligacionistas	Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A.			
Sistema de colocación	Bursátil.			
Agente Estructurador y Colocador	Intervalores Casa de Valores S.A. / Casa de Valores ADVFIN S.A. respectivamente			
Resguardos de la Emisión establecidos en el Libro II, de la Codificación de	Conforme lo que señala el Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros en el artículo 11, Sección I, Capítulo III, Título II, el emisor debe mantener los siguientes resguardos mientras se encuentren en circulación las obligaciones:			

Segunda Emisión de Obligaciones - IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A Diciembre 2025

Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros.	Mientras se encuentren en circulación las obligaciones, las personas jurídicas de derecho público y / o privado deberán mantener resguardos a la emisión, para lo cual, mediante una resolución del máximo órgano de gobierno, o el que hiciere sus veces, deberá obligarse a determinar al menos las siguientes medidas cuantificables: - Los activos reales sobre los pasivos deberán permanecer en niveles de mayor o igual a uno (1), entendiéndose como activos reales a aquellos activos que pueden ser liquidados y convertidos en efectivo. - No repartir dividendos mientras existan obligaciones en mora. - Mantener durante la vigencia de la emisión la relación de activos depurados sobre obligaciones en circulación, en una razón mayor o igual a 1,25.
Resguardo Adicional	IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., entregará al Estudio Jurídico Pandzic & Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, los recursos equivalentes a una cuota de capital e intereses a fin de que estos recursos sean aportados a un Fondo de Inversión administrado por alguna de las Administradoras de Fondos de Inversión del país. Este fondo se irá incrementando conforme se vayan colocando las obligaciones y será utilizado por el Estudio Jurídico Pandzic & Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, para cubrir cualquier requerimiento de pago de los dividendos de la presente Emisión de Obligaciones. Este fondo se mantendrá disponible durante la vigencia de la antedicha Emisión de Obligaciones, e Import Green Power Technology Equipment & Machinery Item S.A., se compromete a reponer el valor del mismo las veces que fuere necesario
Límite de Endeudamiento	Según lo dispone el literal f) del Artículo 164 de la Ley de Mercado Valores (Libro II del Código Orgánico Monetario y Financiero) y sus normas complementarias, la compañía Import Green Power Technology Equipment & Machinery Item S.A. se compromete a mantener durante el periodo de vigencia de esta Emisión un nivel de endeudamiento referente a los Pasivos afectos al pago de intereses equivalente hasta el 80% de los Activos de la empresa.

Fuente: Acta de Emisión/ Elaboración: Class International Rating

A continuación, se presentan las tablas de amortización de capital y pago de intereses de la Segunda Emisión de Obligaciones de acuerdo al monto colocado:

CUADRO 2: AMORTIZACIÓN DE CAPITAL Y PAGO DE INTERESES (miles USD)

Periodo	Capital	Interés	Dividendo	Saldo de Capital
				2.918.135
8/4/2024	98.363	65.658	164.021	2.819.772
8/7/2024	119.772	63.445	183.217	2.700.000
8/10/2024	150.000	60.750	210.750	2.550.000
8/1/2025	150.000	57.375	207.375	2.400.000
8/4/2025	150.000	54.000	204.000	2.250.000
8/7/2025	150.000	50.625	200.625	2.100.000
8/10/2025	150.000	47.250	197.250	1.950.000
8/1/2026	150.000	43.875	193.875	1.800.000
8/4/2026	150.000	40.500	190.500	1.650.000
8/7/2026	150.000	37.125	187.125	1.500.000
8/10/2026	150.000	33.750	183.750	1.350.000
8/1/2027	150.000	30.375	180.375	1.200.000
8/4/2027	150.000	27.000	177.000	1.050.000
8/7/2027	150.000	23.625	173.625	900.000
8/10/2027	150.000	20.250	170.250	750.000
8/1/2028	150.000	16.875	166.875	600.000
8/4/2028	150.000	13.500	163.500	450.000
8/7/2028	150.000	10.125	160.125	300.000
8/10/2028	150.000	6.750	156.750	150.000
8/1/2029	150.000	3.375	153.375	-
	2.918.135	706.228	3.624.363	

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A./ Elaboración: Class International Rating

Situación de la Emisión de Obligaciones (31 de octubre de 2025)

Con fecha 22 de diciembre de 2023, la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, resolvió aprobar la Segunda Emisión de Obligaciones por un monto de hasta USD 3,00 millones, bajo la Resolución No. SCVS-INMV-DNAR-2023-00094624, la misma que fue inscrita en el Catastro Público de Mercado de Valores el 27 de diciembre de 2023. La fecha de vencimiento de la oferta pública venció el 22 de septiembre de 2024.

Colocación de los Valores

Con fecha 08 de enero de 2024, la casa de valores, inició la colocación de los valores entre diferentes inversionistas, y hasta el 17 de septiembre de 2024, logró colocar el 100% del total de la emisión aprobada (USD 3,00 millones).

Saldo de Capital

Al 31 de octubre de 2025, luego de haber cancelado de manera oportuna los respectivos dividendos (capital e intereses), el saldo de capital asciende a USD 1,95 millones.

Garantías y Resguardos

Conforme lo que señala el Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros en el artículo 11, Sección I, Capítulo III, Título II, el emisor debe mantener los siguientes resguardos mientras se encuentren en circulación las obligaciones:

Mientras se encuentren en circulación las obligaciones, las personas jurídicas de derecho público y / o privado deberán mantener resguardos a la emisión, para lo cual, mediante una resolución del máximo órgano de gobierno, o el que hiciere sus veces, deberá obligarse a determinar al menos las siguientes medidas cuantificables:

- Los activos reales sobre los pasivos deberán permanecer en niveles de mayor o igual a uno (1), entendiéndose como activos reales a aquellos activos que pueden ser liquidados y convertidos en efectivo.
- No repartir dividendos mientras existan obligaciones en mora.
- Mantener durante la vigencia de la emisión la relación de activos depurados sobre obligaciones en circulación, en una razón mayor o igual a 1,25.

- a. Al 31 de octubre de 2025, el emisor cumplió con los resguardos enlistados anteriormente.

Se entenderá por activos depurados al total de activos del emisor menos: los activos diferidos o impuestos diferidos; los activos gravados; los activos en litigio y el monto de las impugnaciones tributarias, independientemente de la instancia administrativa y judicial en la que se encuentren; los derechos fiduciarios del emisor provenientes de negocios fiduciarios que tengan por objeto garantizar obligaciones propias o de terceros; cuentas y documentos por cobrar provenientes de derechos fiduciarios a cualquier título, en los cuales el patrimonio autónomo este compuesto por bienes gravados; cuentas por cobrar con personas jurídicas relacionadas originadas por concepto ajeno a su objeto social; y, las inversiones en acciones en compañías nacionales o extranjeras que no coticen en bolsa o en mercados regulados y estén vinculadas con el emisor en los términos de la ley de Mercado de Valores y sus normas complementarias.

Cabe señalar que el incumplimiento de este numeral dará lugar a declarar de plazo vencido a la emisión. Para el efecto se procederá conforme a lo previsto en los respectivos contratos de emisión para la solución de controversias, según lo estipulado en el artículo 11, Sección I, Capítulo III, Título II del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros.

Garantía Específica

La Escritura Pública de Hipoteca Abierta, Prohibición de Enajenar y Gravar y Anticresis otorgada por IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. a favor de del Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, se constituyó mediante escritura pública el 6 de diciembre de 2023, ante la Abogada Andrea Stephany Chávez Abril, Notaria Pública Décimo Cuarta del Cantón Guayaquil. Hipoteca abierta a favor del Estudio Jurídico Pandzic y Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas.

Según el último informe de Inspección y Avalúo de tres lotes de terreno elaborado el 17 de agosto de 2023, se registró lo siguiente:

- Lote 9B2, sector Los Calis 1, Km 10.0 de la Vía al PAN, Parroquia Yaguachi nuevo, Cantón Yaguachi, Provincia del Guayas: Valor Comercial fue USD 330.984,76.
- Lote Remanente 7A, sector Los Calis 1, Km 10.0 de la Vía al PAN, Parroquia Yaguachi nuevo, Cantón Yaguachi, Provincia del Guayas: Valor Comercial fue USD 1.032.627,20.
- Lote desmembrado 7A, sector Los Calis 1, Km 10.0 de la Vía al PAN, Parroquia Yaguachi nuevo, Cantón Yaguachi, Provincia del Guayas: Valor Comercial fue USD 2.084.192,00
- Finalmente, al referirnos a la garantía específica que respaldan la emisión, se debe indicar que presentan un grado bajo para ser liquidado, por lo que su liquidación podría depender de que la empresa esté normalmente operando, así como de las condiciones del mercado y su liquidez.

Resguardo Adicional

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., entregará al Estudio Jurídico Pandzic & Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, los recursos equivalentes a una cuota de capital e intereses a fin de que estos recursos sean aportados a un Fondo de Inversión administrado por alguna de las Administradoras de Fondos de Inversión del país. Este fondo se irá incrementando conforme se vayan colocando las obligaciones y será utilizado por el Estudio Jurídico Pandzic & Asociados S.A. en su calidad de Representante de los Obligacionistas, para cubrir cualquier requerimiento de pago de los dividendos de la presente Emisión de Obligaciones. Este fondo se mantendrá disponible durante la vigencia de la antedicha Emisión de Obligaciones, e IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se compromete a reponer el valor del mismo las veces que fuere necesario.

- ✓ Según el último estado de cuenta del Fondo Vanguardia proporcionado por el Representante de los Obligacionistas (31 de octubre de 2025), el aporte realizado por el emisor ascendió a la suma de USD 424,889.32.

Límite de Endeudamiento

Según lo dispone el literal f) del Artículo 164 de la Ley de Mercado Valores (Libro II del Código Orgánico Monetario y Financiero) y sus normas complementarias, la compañía IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. se compromete a mantener durante el periodo de vigencia de esta Emisión un nivel de endeudamiento referente a los Pasivos afectos al pago de intereses equivalente hasta el 80% de los Activos de la empresa.

- Al 31 de octubre de 2025, la compañía cumplió con el límite de endeudamiento.

A continuación, se evidencia el cumplimiento de las medidas cuantificables de la Emisión de Obligaciones:

CUADRO 3: PARÁMETROS CUANTIFICABLES

Indicador	Límite establecido	oct-25	Cumplimiento
Activos reales / Pasivos	Mayor o igual a 1	1,30	SI
Activos Depurados / obligaciones en circulación	Mayor o igual a 1,25	4,77	SI
Pasivos afectos al pago de intereses / activos	Hasta el 80%	37,42%	SI

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

Monto Máximo de la Emisión

La Segunda Emisión de Obligaciones está respaldada por una Garantía General otorgada por IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., como Emisor, lo que conlleva a analizar la estructura de sus activos. Es así como, al 31 de octubre de 2025 la compañía alcanzó un total de activos de USD 41,77 millones, de los cuales el 93,12% son activos libres de gravamen, de acuerdo con el siguiente detalle:

CUADRO 4: DETALLE DE ACTIVOS LIBRES DE GRAVAMEN (Octubre 2025, miles USD)

Activos	Libres	%
99Disponibles	34	0,09%
Exigibles	13.936	35,83%
Realizables	13.703	35,23%
Activo fijo	5.209	13,39%
Otros activos	6.016	15,47%
TOTAL	38.897	100,00%

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. procedió a verificar que la información que consta en el certificado del cálculo del monto máximo de la emisión de la empresa, con rubros financieros cortados al 31 de octubre de 2025, suscrita por el representante legal del emisor, esté dando cumplimiento a lo que estipula el artículo 13, Sección I, Capítulo III, Título II, del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros, que señala que: “El monto máximo para emisiones de obligaciones de largo plazo, deberá calcularse de la siguiente manera: Al total de activos del emisor deberá restarse lo siguiente: los activos diferidos o impuestos diferidos; los activos gravados; los activos en litigio y el monto de las impugnaciones tributarias, independientemente de la instancia administrativa y judicial en la que se encuentren; los derechos fiduciarios del emisor provenientes de negocios fiduciarios que tengan por objeto garantizar obligaciones propias o de terceros; cuentas y documentos por cobrar provenientes de derechos fiduciarios a cualquier título, en los cuales el patrimonio autónomo este compuesto por bienes gravados; saldo de los valores de la renta fija emitidos por el emisor y negociados en el mercado de valores, para el caso de emisiones de corto plazo considérese el total autorizado como saldo en circulación; cuentas por cobrar con personas jurídicas relacionadas originadas por conceptos ajenos a su objeto social; y, las inversiones en acciones en compañías nacionales o extranjeras que no coticen en bolsa o en mercados regulados y estén vinculadas con el emisor en los términos de la Ley de Mercado de Valores y sus normas complementarias².

Una vez efectuadas las deducciones antes descritas, se calculará sobre el saldo obtenido el 80%, siendo este resultado el monto máximo a emitir.

Una vez determinado lo expuesto en el párrafo anterior, se pudo apreciar que la compañía, con fecha 31 de octubre de 2025, presentó un monto total de activos menos las deducciones señaladas en la normativa de USD 32,69 millones, siendo el 80,00% de los mismos la suma de USD 26,15 millones, cifra que genera una cobertura de 13,41 veces sobre el saldo de capital de la emisión, de esta manera se puede determinar que la Segunda Emisión de Obligaciones de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se encuentra dentro de los parámetros establecidos en la normativa.

Adicionalmente se debe indicar que, de la revisión realizada se observó que para el 31 de octubre de 2025 los activos libres de gravamen registraron una cobertura de 4,77 veces sobre el saldo de capital de los valores que la compañía mantiene en circulación en el Mercado de Valores.

CUADRO 5: CÁLCULO DEL MONTO MÁXIMO DE EMISIÓN, octubre 2025

Descripción	Miles USD
Total Activos	41.769
(-) Activos Diferidos o Impuestos diferidos	3
(-) Activos Gravados	-
(-) Activos en Litigio y monto de las impugnaciones tributarias ³	-
(-) Derechos Fiduciarios ⁴	-
(-) Cuentas y documentos por cobrar provenientes de derechos fiduciarios a cualquier título en los cuales el patrimonio autónomo esté compuesto por bienes gravados	2.872
(-) Saldo de los valores de la renta fija emitidos por el emisor y negociados en el mercado de valores ⁵	6.208
(-) Cuentas por cobrar con personas jurídicas relacionadas originadas por concepto ajeno a su objeto social	-

² “La verificación realizada por la calificadora al certificado del monto máximo de la emisión, contempla única y exclusivamente un análisis de que la información que consta en dicho certificado esté dando cumplimiento a lo que la norma indica, lo cual significa que la calificadora no ha auditado la información que consta en el certificado y tampoco ha verificado la calidad y veracidad de la misma, lo cual es de entera y única responsabilidad del emisor.”

³ Independientemente de la instancia administrativa y judicial en la que se encuentren.

⁴ Provenientes de negocios fiduciarios que tengan por objeto garantizar obligaciones propias o de terceros; cuentas y documentos por cobrar provenientes de la negociación de derechos fiduciarios a cualquier título en los cuales el patrimonio autónomo este compuesto por bienes gravados.

⁵ para el caso de emisiones de corto plazo considérese el total autorizado como saldo en circulación

Segunda Emisión de Obligaciones - IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A Diciembre 2025

(-) Inversiones en Acciones en compañías nacionales o extranjeras ⁶	-
Total Activos con Deducciones señaladas por la normativa (USD)	32.686
Monto Máximo de la emisión = 80.00% de los Activos con Deducciones	26.149
Segunda Emisión de Obligaciones a Largo Plazo	1.950
Total Activos con Deducciones / Saldo Emisión (veces)	16,76
80.00% de los Activos con Deducciones / Saldo Emisión (veces)	13,41

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

Adicionalmente, se debe mencionar que al 31 de octubre de 2025, al analizar la posición relativa de la garantía frente a otras obligaciones del emisor, se evidencia que el monto de la emisión ocupa un tercer orden de prelación de pagos, por lo tanto, el total de activos menos las deducciones señaladas por la normativa, ofrece una cobertura de 1,40 veces⁷ sobre los pasivos totales deducidos las obligaciones en circulación dentro del Mercado de Valores y otras obligaciones de la compañía.

Según el certificado de activos libres de gravamen, al 31 de octubre de 2025, la empresa ha otorgado garantías por USD 2,87 millones lo cual determina que la solvencia de la empresa de un total de activos libres de gravamen por USD 38,90 millones sería el máximo potencial impacto que tiene sobre sus activos.

Por otro lado, según lo establecido en el Artículo 9, Capítulo I, del Título II, del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros, “El conjunto de los valores en circulación de los procesos de titularización de flujos de fondos de bienes que se espera que existan, de emisiones de obligaciones de largo y corto plazo, de un mismo originador y/o emisor, además del monto en circulación como aceptante de facturas comerciales negociables, no podrá ser superior al doscientos por ciento (200%) de su patrimonio. De excederse dicho monto, deberán constituirse garantías específicas adecuadas que cubran por lo menos en un ciento veinte por ciento (120%) el monto excedido”.

Una vez determinado lo expuesto en el párrafo anterior, se pudo evidenciar que el saldo de capital de los valores que mantiene en circulación en el Mercado de Valores representó al 31 de octubre de 2025 el 34,78% del 200% del patrimonio y el 69,56% del patrimonio, cumpliendo de esta manera con lo expuesto anteriormente.

CUADRO 6: CÁLCULO DEL 200% DEL PATRIMONIO, octubre 2025⁸

Descripción	Miles USD
Patrimonio	11.728
200% del Patrimonio (USD)	23.457
Primera Emisión de Obligaciones de Largo Plazo	1.458
Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo	1.950
Tercera Emisión de Obligaciones de Largo Plazo	4.750
Total Emisiones Vigentes	8.158
Valores emitidos / 200% del Patrimonio	34,78%
Valores emitidos / Patrimonio	69,56%

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

Proyecciones del Emisor

CUADRO 7: ESTADO DE RESULTADOS PROYECTADO (Miles USD)

Descripción	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032
Ingresos	50.090	51.593	53.140	54.735	56.377	58.068	59.810	61.604
Costo de ventas	43.328	44.628	45.967	47.346	48.766	50.229	51.736	53.288
Utilidad bruta	6.762	6.965	7.174	7.389	7.611	7.839	8.074	8.317
Gastos operacionales	2.755	2.838	2.923	3.010	3.101	3.194	3.290	3.388
Utilidad operativa	4.007	4.127	4.251	4.379	4.510	4.645	4.785	4.928
Gastos financieros	902	929	957	985	1.015	1.045	1.077	1.109
Utilidad antes de impuestos	3.106	3.199	3.295	3.394	3.495	3.600	3.708	3.819
Participación trabajadores	466	480	494	509	524	540	556	573

⁶ Que no coticen en bolsa o en mercados regulados y estén vinculadas con el emisor en los términos de la Ley de Mercado de Valores y sus normas complementarias.

⁷ (Total Activos Deducidos – Obligaciones emitidas) / (Total Pasivo – Obligaciones emitidas)

⁸ Según lo reportado por la compañía, IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A no registra en sus EEEF facturas comerciales negociables como aceptante.

Segunda Emisión de Obligaciones - IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A Diciembre 2025

Impuesto a la renta	660	680	700	721	743	765	788	812
Utilidad neta	1.980	2.039	2.100	2.163	2.228	2.295	2.364	2.435

Fuente: POP / Elaboración: Class International Rating

Conforme la estructuración financiera, los ingresos de la compañía presentarían variaciones en sus ingresos conforme la realización de proyectos programados y las circunstancias de la coyuntura económica; de esta manera, crecerían un 3,00% a partir del año 2026. Por su parte, el costo de ventas significaría el 86,50% de los ingresos durante todo el periodo proyectado, mientras que los gastos operacionales representarían un 5,50% de los ingresos.

Para todos los ejercicios económicos se proyecta una utilidad operativa positiva, misma que representaría una constante de 8,00% de los ingresos.

Los gastos financieros no superarían el 1,80% de los ingresos durante el periodo proyectado y después de descontar el impuesto a la renta y la participación de trabajadores, la compañía arrojaría una utilidad neta positiva en todos los ejercicios económicos, misma que se mantendría en 3,95% de los ingresos entre los años 2025 y 2032.

Como parte del análisis de las proyecciones, surge la importancia de determinar el nivel de cobertura brindado por el EBITDA frente a los gastos financieros. En este sentido, existiría de acuerdo al modelo analizado, una cobertura adecuada de 4,44 veces entre 2025 y 2032, demostrando que el emisor gozaría en estos periodos de una capacidad de pago suficiente para cubrir los gastos señalados.

Por otro lado, el indicador que relaciona EBITDA/pago Deuda Total, demostraría una relación de 1,04 veces al cierre de 2025 y de 26,56 veces en 2032. Además, el indicador de EBITDA/ Gastos de Capital, significaría 10,02 veces en 2025, y 12,32 veces en 2032. Lo antes expuesto, demostró disponibilidad de flujo operativo para la realización de inversiones requeridas por la compañía (año 2025).

Por otra parte, el flujo de efectivo proyectado se encuentra dividido por actividades de operación, inversión y financiamiento. En primera instancia se presentan movimientos de ingresos y pagos por la normal operación de la compañía, posteriormente se encuentran inmersos los movimientos generados por actividades de inversión y el de actividades de financiamiento, en donde se observa el ingreso y pago de los recursos obtenidos por las emisiones de obligaciones y las obligaciones bancarias.

CUADRO 8: FLUJO DE EFECTIVO PROYECTADO (Miles USD)

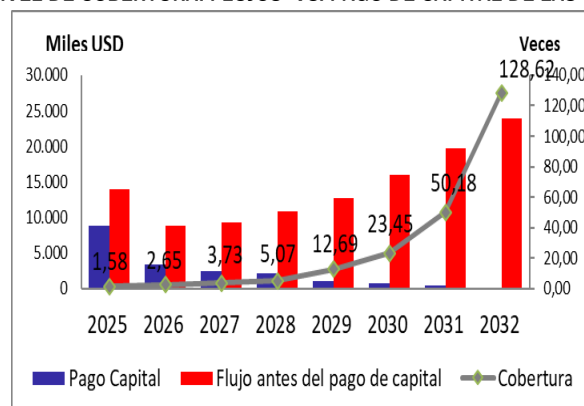
Descripción	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE OPERACIÓN								
Ingresos Operativos	50.090	51.593	53.140	54.735	56.377	58.068	59.810	61.604
Pagos Operativos (Proveedores)	43.328	44.628	45.967	47.346	48.766	50.229	51.736	53.288
Pagos Operativos (Empleados)	2.755	2.838	2.923	3.010	3.101	3.194	3.290	3.388
Total Actividades de Operación	4.007	4.127	4.251	4.379	4.510	4.645	4.785	4.928
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN								
Activo fijo total	400	400	400	400	400	400	400	400
Total de Actividades de Inversión	400	400	400	400	400	400	400	400
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO								
Ingresos 3ra. Emisión de Obligaciones	5.000	-						
Pago de Operaciones Bancarias	1.780	754	105	105				
Pagos mercado de valores	2.088	2.580	2.404	2.031	1.008	684	393	186
Total Actividades de Financiamiento	1.132	(3.335)	(2.509)	(2.135)	(1.008)	(684)	(393)	(186)
FLUJO DE EFECTIVO NETO								
Aumento (Disminución) Neta de Efv. y Equivalentes	4.739	393	1.342	1.843	3.102	3.562	3.992	4.343
Equivalentes al Efv. al principio del periodo	367	5.106	5.499	6.841	8.685	11.787	15.348	19.340
Equivalentes al Efv. al final del periodo	5.106	5.499	6.841	8.685	11.787	15.348	19.340	23.683

Fuente: POP / Elaboración: Class International Rating

En virtud de lo señalado, la compañía presentaría flujo de efectivo para hacer frente a las obligaciones que actualmente posee, así como a las que estima contraer.

Es importante mencionar que el indicador que relaciona el Flujo Libre de Caja/ pago Deuda Total, significaría 2,32 veces en 2025 a 128,62 veces en 2032.

GRÁFICO 1: NIVEL DE COBERTURA: FLUJOS⁹ VS. PAGO DE CAPITAL DE LAS OBLIGACIONES



Fuente: Estructuración Financiera / Elaboración: Class International Rating

Finalmente, la calificadora realizó un ejercicio de estrés al modelo, afectando a la variable de ingresos del estado de resultados y del flujo de efectivo, con el fin de evaluar la capacidad de soporte que tendría la operación del negocio. Se observó que la mayor afectación que soportaría el modelo es una disminución de 3,95% para el periodo 2025-2032. En el escenario expuesto se generarían utilidades netas positivas y flujos netos de efectivo positivos en todos los periodos.

Comparativo de Resultados Reales Vs. lo Proyectado

El análisis comparativo, se realizó con las cifras reales a octubre de 2025 frente a lo proyectado al diciembre de 2025, de donde se desprende que los ingresos reflejaron un avance del 74,47%, el costo de ventas tuvo un avance del 71,93%, lo que derivó en una utilidad bruta con un avance del 90,73%; por su parte, los gastos operacionales alcanzaron un 60,81% de lo proyectado, lo que generó en una utilidad operativa con un avance del 111,30%, finalmente, después de descontar los gastos financieros y otros ingresos/egresos la compañía obtuvo una utilidad antes de participación e impuestos con un avance del 97,97% de lo proyectado.

CUADRO 9: ESTADO DE RESULTADOS PROYECTADO VS. REAL (Miles USD)

Cuenta	Proyectado 2025	Real oct-25	Avance
Ingresos	50.090	37.301	74,47%
Costo de Ventas	43.328	31.166	71,93%
Utilidad Bruta	6.762	6.135	90,73%
Gastos Operacionales	2.755	1.675	60,81%
Utilidad Operacional	4.007	4.460	111,30%
Gastos Financieros	902	1.593	176,70%
Otros ingresos/egresos neto	-	176	-
Utilidad Antes de Participación e Impuestos	3.106	3.042	97,97%

Fuentes: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

A octubre de 2025, el estado de flujo de efectivo revela una cifra negativa en el flujo procedente de actividades de operación (USD -8,17 millones), el flujo destinado a actividades de inversión registró USD -0,95 millones y en financiamiento de USD 8,42 millones. Estos rubros derivaron en un flujo de efectivo positivo al final del periodo de USD 0,03 millones, cifra que representó el 0,09% de los ingresos y el 0,08% de los activos de la compañía. CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. ha analizado y estudiado las proyecciones del estado de resultados, estado de flujo de caja, presentadas por la empresa en el informe de estructuración financiero, para el plazo de vigencia de la presente emisión, mismas que, bajo los supuestos que fueron elaboradas, señalan

⁹ (*)Flujo de efectivo final en cada uno de los periodos antes de considerar el pago de capital de las obligaciones financieras proyectadas.

que la empresa posee una aceptable capacidad para generar flujos dentro de las proyecciones establecidas con respecto a los pagos esperados así como sobre la base de las expectativas esperadas de reacción del Mercado; adicionalmente, dichas proyecciones señalan que el emisor generará los recursos suficientes para provisionar y cubrir todos los pagos de capital e intereses y demás compromisos que deba afrontar la presente emisión, de acuerdo con los términos y condiciones presentadas en el contrato de la Emisión de Obligaciones, así como de los demás activos y contingentes. Adicionalmente, la calificadora ha constatado en la información recibida y analizada que el emisor hasta la fecha de corte del presente estudio técnico ha venido cumpliendo de forma oportuna con el pago de capital e intereses y demás compromisos, de acuerdo con los términos y condiciones de la emisión, así como de los demás activos y contingentes. Así mismo, la calificadora ha podido observar en la información recibida y analizada, que el emisor ha realizado las provisiones de recursos para cumplir, en forma oportuna y suficiente, con las obligaciones derivadas de la emisión. Por lo tanto, CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A. está dando cumplimiento al análisis, estudio y expresar criterio sobre lo establecido en los literales a, b, y d, numeral 1, del Artículo 10, Sección II, del Capítulo II del Título XVI del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras, de Valores y Seguros.

Riesgo de la Economía

Sector Real

El Fondo Monetario Internacional (FMI) mejoró ligeramente su proyección de crecimiento del PIB de Ecuador para 2025, elevándola de 1,7% a 3,2%. El Banco Mundial mantiene una perspectiva optimista para 2025, estimando un rebote con un crecimiento cercano al 2,3%. Por su parte, el Banco Central del Ecuador (BCE) proyecta una recuperación económica más robusta, con un crecimiento del PIB para 2025 superior al 3,8%.¹⁰ Las cifras del FMI y del Banco Mundial, coinciden en una tendencia de recuperación tras la recesión del 2024, mientras que el BCE mantiene expectativas más elevadas, lo que sugiere una posible revisión al alza conforme avance el año.

Para Estados Unidos, el FMI proyecta un crecimiento de 2% para el año 2025 y 2,1% para el año 2026. La Unión Europea, mantendría un comportamiento positivo (+1,2% en 2025 y 1,1% para el año 2026), mientras que las economías emergentes y en desarrollo de Asia (China e India) continúa siendo la región del mundo que crece a mayor ritmo a nivel global, con un crecimiento previsto del 4,08% para el año 2025 y 4,2% en el año 2026.¹¹ Al referirnos a América Latina y El Caribe, el FMI espera un crecimiento del 2,5% para el año 2025.¹²

Ecuador enfrenta un conjunto de desafíos que limitan sus perspectivas de crecimiento económico. Entre los más relevantes están la volatilidad de los precios del petróleo y las materias primas, factores críticos para una economía dependiente de los hidrocarburos, además de unas condiciones de financiamiento externo más estrictas que elevan los costos de acceso al crédito internacional. La seguridad interna se destaca también como factor de riesgo: el país registró en 2024 uno de los mayores deterioros regionales en el índice de paz (puesto 130 en el GPI, puntaje 2.572), y desafíos de gobernanza agregan presión al ambiente de inversión y crecimiento. Según el FMI, Ecuador proyecta un crecimiento del PIB real de 3,2 % en 2025, pero ese dinamismo está condicionado a la implementación de reformas estructurales, a la mejora de la seguridad, al fortalecimiento del sistema energético y a la estabilidad de los mercados externos. En este contexto, riesgos como la guerra comercial global o las condiciones de mercado en China siguen presentes como factores externos, pero las prioridades más inmediatas para Ecuador se concentran en su entorno nacional (mejora de la institucionalidad, la diversificación del crecimiento y el manejo de vulnerabilidades externas).

Por otro lado, en un contexto donde persisten las tensiones arancelarias impulsadas por la administración de Estados Unidos, el Fondo Monetario Internacional (FMI) advierte que, pese a una reciente relajación parcial de esos aranceles, los riesgos para las economías globales siguen latentes. El organismo elevó su proyección de crecimiento mundial para 2025 al 3%, desde el 2,8% estimado en abril, pero subraya que la continua incertidumbre sobre la política comercial y los shocks arancelarios podrían frenar el intercambio internacional y

¹⁰ [Economía de Ecuador creció 4,3 % en segundo trimestre del 2025 | Economía | Noticias | El Universo](#)

¹¹ <https://www.aa.com.tr/en/economy/imf-raises-global-growth-forecast-to-32-for-2025/3717126>

¹² <https://thedocs.worldbank.org/en/doc/c50bc3c87bc2666b9e5fa6699b0b2849-0050012025/related/GEP-Jan-2025-Regional-Highlights-LAC-SP.pdf>

encarecer los precios al consumidor.¹³ En cuanto a los precios internacionales, se mantiene la expectativa de que continúen a la baja durante 2025, lo que afectará negativamente a países exportadores como Ecuador, al reducir sus ingresos fiscales derivados del petróleo.¹⁴ El FMI prevé una caída del precio del petróleo en torno al 16 %, mientras que anticipa un incremento del 23 % en los precios del gas natural, impulsado por una demanda mayor por condiciones más frías y posibles interrupciones del suministro ruso.¹⁵

La caída del precio del petróleo perjudicaría a países como Ecuador, debido a que las exportaciones de crudo financian parte de su Presupuesto General del Estado y enteramente la importación de combustibles.

Por su parte, la guerra arancelaria sigue planteando interrogantes sobre lo que ocurrirá con el dólar. No obstante, hasta el momento el dólar se ha debilitado. Las razones están relacionadas con un aumento de la aversión al riesgo, temores sobre los cambios arancelarios y proyecciones de menos crecimiento para la economía de Estados Unidos. El FMI advierte que una depreciación desordenada y considerable del dólar estadounidense podría conducir a una mayor volatilidad en los mercados financieros.

Los principales indicadores macroeconómicos del Ecuador, determinados en octubre de 2025 o los más próximos disponibles a la fecha, se presentan a continuación:

CUADRO 10: INDICADORES MACROECONÓMICOS ECUADOR

Rubro	Valor	Rubro	Valor
PIB nominal (millones USD) 2024	124.676	Variación anual PIB (t/t-4) año 2024	-2,0%
Deuda Pública Total / PIB (septiembre/2025)	46,77%	Inflación mensual (noviembre - 2025)	-0,44%
Balanza Comercial Total (millones USD) sept 2025	4.690,7 (Superávit)	Inflación anual (noviembre - 2025)	1,05%
Reservas Internacionales (millones USD octubre 2025)	9.324,8	Inflación acumulada (noviembre - 2025)	2,06%
Riesgo país, 07 de diciembre de 2025 (puntos)	551	Remesas (millones USD) II T 2025	2.000,47
Precio Barril Petróleo WTI (USD nov. 2025)	58,55	Tasa de Desempleo nacional (octubre - 2025)	3,21%

Fuente: Banco Central del Ecuador - Ministerio de Finanzas - INEC / Elaboración: Class International Rating

A diciembre de 2024, el Producto Interno Bruto (PIB) nominal de Ecuador alcanzó aproximadamente USD 124.676 millones, registrando una contracción anual del 2,0 % respecto al año anterior (USD 121.147 millones), de acuerdo con información del Ministerio de Economía y Finanzas¹⁶. En términos reales, el PIB se redujo un 0,9 % en el cuarto trimestre, acumulando una caída del 2,0 % en todo el año, según cifras del Banco Central del Ecuador. Esta contracción respondió principalmente a una combinación de choques internos, como la histórica sequía que generó cortes energéticos, la caída del consumo e inversión privada, y el incremento del IVA implementado en abril de 2024. A pesar de este escenario adverso, para 2025 se prevé una recuperación económica, con una proyección de crecimiento del 3,8 % según el Banco Central, mientras que el Fondo Monetario Internacional estima una expansión más moderada de 3,2%, apoyada en el financiamiento multilateral y la implementación del programa SAF.

El **Riesgo País** registró 551 puntos al 07 de diciembre de 2025¹⁷. El riesgo país, entre otros factores incide en la tasa de interés a la que pueden acceder los países que buscan nueva deuda en los mercados. Cada 100 puntos de riesgo país equivalen a 1% de interés¹⁸.

La **calificación de deuda** al 08 de diciembre de 2025 de Moody's¹⁹ para los bonos de deuda ecuatoriana se situó en Caa3 (estable) calificación que se encuentra dentro de la categoría de riesgo sustancial. La calificadora indica que el perfil crediticio del país sigue restringido por opciones de financiamiento limitadas, instituciones débiles y un entorno sociopolítico desafiante, factores que aumentan el riesgo de impago de la deuda o "default". Por otro lado, la agencia Fitch Rating para la misma fecha mantiene la calificación de deuda de largo plazo en moneda extranjera en "B-" (estable), calificación que significa "altamente especulativa", esto debido a un aumento en el

¹³ https://www.aljazeera.com/economy/2025/7/29/imf-nudges-up-2025-growth-forecast-but-says-tariff-risks-still-dog-outlook?utm_source=https://mexicobusiness.news/policyandeconomy/news/imf-raises-2025-global-growth-forecast-despite-tariff-tensions?utm_source=https://www.primicias.ec/economia/petroleo-dolar-impacto-guerra-aranceles-fmi-94524/?utm_source=https://www.primicias.ec/economia/petroleo-dolar-impacto-guerra-aranceles-fmi-94524

¹⁴ https://www.primicias.ec/economia/petroleo-dolar-impacto-guerra-aranceles-fmi-94524/?utm_source=https://www.primicias.ec/economia/petroleo-dolar-impacto-guerra-aranceles-fmi-94524

¹⁵ <https://www.primicias.ec/economia/petroleo-dolar-impacto-guerra-aranceles-fmi-94524>

¹⁶ <https://ire.finanzas.gob.ec; https://www.bce.fin.ec/informacioneconomica>

¹⁷ <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/indicadores/general/RiesgoPaís.html>

¹⁸ <https://www.bce.fin.ec/index.php/informacioneconomica>

¹⁹ <https://datosmacro.expansion.com/ratings/ecuador>

riesgo político y los desafíos de gobernabilidad del país. Para el 08 de diciembre de 2025, S&P confirmó la calificación crediticia de Ecuador en "B-" (estable).

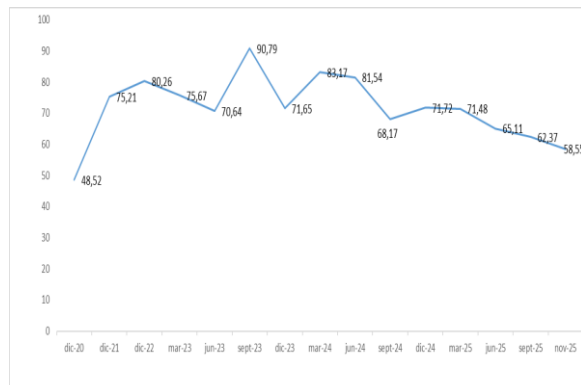
Hasta diciembre de 2024, **las importaciones totales** en valor FOB alcanzaron USD 27.743,8 millones, mostrando una reducción de USD 1.387,76 millones, lo que equivale a un descenso de 4,76% en comparación con las importaciones realizadas durante el mismo período en 2023.²⁰ Mientras que, para septiembre de 2025, arrojó un valor de USD 22.645,8, lo que equivale a un incremento del 11,6% frente a septiembre de 2024.²¹

Las exportaciones totales en valores FOB diciembre de 2024 ascendieron a USD 34.420,8 millones, lo que representó un incremento del 10,58% con respecto al mismo período de 2023. Para septiembre de 2025 arrojaron una suma de USD 27.336,5 millones. Las exportaciones de petróleo registraron un aumento del 6,93% en valor FOB, mientras que las exportaciones no petroleras crecieron un 12,06% entre los años 2023 y 2024²² (-20% y +18,9% entre septiembre de 2024 y septiembre de 2025).

Hasta diciembre de 2024, la **Balanza Comercial** Total mostró un superávit de USD 6.677,0 millones (USD 4.690,7 millones en septiembre de 2025), lo que representó un incremento del saldo en USD 4.682,10 millones en comparación con el mismo periodo de 2024. Para diciembre de 2024, la Balanza Comercial Petrolera registró un superávit de USD 2.960,7 millones, mientras que la Balanza Comercial No Petrolera alcanzó un superávit de USD 3.716,4 millones²³ (para septiembre de 2025 arrojó un déficit de USD -1.584,25 y un superávit de 1.155,72 en ese mismo orden).

Por otra parte, el precio del petróleo West Texas Intermediate (WTI), que sirve de referencia para la cotización del crudo ecuatoriano, muestra un comportamiento a la baja debido a la guerra comercial de Estados Unidos frente a otros países, cerrando en USD 58,55 por barril al 30 de noviembre de 2025²⁴ (USD 71,72 al 31 de diciembre de 2024 y USD 62,37 al 30 de septiembre de 2025). La proforma presupuestaria para el año 2025 contempló un valor de USD 63,7 por barril para las exportaciones de petróleo²⁵.

GRÁFICO 2: PRECIO PROMEDIO INTERNACIONAL DEL CRUDO DE PETRÓLEO (WTI)



Fuente: Banco Central del Ecuador/ finance.yahoo.com / Elaboración: Class International Rating

Durante el año 2024, la producción acumulada de crudo en el país alcanzó 174,0 millones de barriles de crudo y 117,7 millones de barriles en septiembre de 2025. EP Petroecuador contribuyó 139,7 millones barriles lo que implicó una caída del 1,1% en comparación con el mismo periodo de 2023²⁶ (93,4 millones de barriles en septiembre de 2025, esto reflejó una caída de 11,1% en comparación con su similar de 2024). En contraste las empresas privadas generaron 34,3 millones de barriles, experimentando un incremento de 6,1% (24,3 millones de barriles en septiembre de 2025, con una reducción de 4,2% frente a su similar de 2024)²⁷. Para diciembre de 2024, las exportaciones de crudo alcanzaron los 126,31 millones de barriles, lo que representó un incremento

²⁰ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_InformacionEstadistica.html

²¹ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_InformacionEstadistica.html

²² https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_InformacionEstadistica.html

²³ <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc202502.pdf>

²⁴ <https://finance.yahoo.com/quote/CL%3DF/history?p=CL%3DF> <https://finance.yahoo.com/quote/CL%3DF/history?p=CL%3DF>

²⁵ https://www.finanzas.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2025/01/informe_t%E2%80%9Acnico_prorrogado_2025_vf.pdf

²⁶ <https://www.primicias.ec/economia/produccion-petroleo-sacha-privadas-caida-proyeccion2025-86626/>

²⁷ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_EntornoMacroeconomico.html

del 9,80% en comparación con el año 2023, Para septiembre de 2025 las exportaciones de petróleo del Ecuador totalizaron apenas 9,7 millones de barriles, debido a la suspensión de la actividad de los oleoductos SOTE y OCP, evidenciando una disminución del 2,5% frente a septiembre de 2024. Del total exportado, EP Petroecuador contribuyó con 8,5 millones de barriles, el Ministerio de Energía y Minas con el 0,8 millones y compañías privadas con 0,4 millones²⁸.

Para este año 2025, el Ministerio de Hidrocarburos proyecta que se reducirán otros 15.000 barriles diarios más, según el plan de cierre progresivo, que tiene una proyección de cinco años, es decir, hasta el 2028. El plan para el bloque ITT prevé el cierre de 246 pozos petroleros, de los cuales ya se han cerrado 10 en 2024. A partir de este año 2025, se cerrarán 48 pozos por año hasta el 2029. Y en 2029 se cerrarán los últimos 44²⁹.

Entre enero y diciembre de 2024 el total de **recaudación tributaria bruta** sumó un valor de USD 20,131,40 millones, es decir existió un crecimiento de 15,57% respecto al mismo período de 2023, mientras que para el periodo enero y octubre de 2025 la recaudación fue de USD 17.281,20 millones³⁰, registrando un incremento de 10,50% frente a su similar de 2024. Entre los impuestos con mayor aporte para la recaudación entre enero y diciembre de 2024 se destaca, el Impuesto a la Renta (IR) con USD 6.638,92 millones (USD 5.676,50 millones a octubre de 2025), el Impuesto al Valor Agregado (IVA de operaciones internas y de importaciones) con USD 7.384,32 millones (USD 6.712,33 millones en octubre de 2025), el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) con USD 1.272,02 millones (USD 1.057,04 millones en octubre de 2025).

De acuerdo con el Servicio de Rentas Internas, este dinamismo comercial ha influido directamente en el fortalecimiento de las finanzas públicas a través de una mayor recaudación tributaria. El director general del SRI señaló que el país mantiene una tendencia positiva en materia económica y fiscal durante el primer cuatrimestre del año reflejo de una mayor actividad comercial y del impacto directo de la política tributaria implementada por el Gobierno.³¹

La **inflación mensual** en noviembre de 2025 registró una variación de -0,44%, mientras que la variación **anual** fue de 1,05% y la **acumulada** fue de 2,06%³². La división que más influyó en el índice de precios al consumidor (IPC) fue del grupo de Alimentos y Bebidas no Alcohólicas³³.

En referencia al **salario nominal promedio**, para octubre 2025, se fijó en USD 548,26³⁴; mientras que el **salario unificado nominal** fue de USD 470,00. En términos reales, el indicador del salario real, que mide la cantidad de bienes que se puede adquirir con el salario nominal promedio, se situó en USD 476,22 para octubre de 2025³⁵. En cuanto al costo de la **canasta básica familiar** en noviembre de 2025, se ubicó en USD 821,06, mientras que la canasta familiar vital alcanzó un costo de USD 575,86. Este registro implica que el ingreso familiar promedio situado en noviembre de 2025 de USD 877,33, cubre 106,85% del costo total de la canasta familiar básica tasada por el INEC. Por su parte, la Canasta Vital tuvo un excedente en el consumo de USD 301,47 del ingreso familiar³⁶.

Según las cifras del INEC, el **desempleo** pasó de 3,2% en septiembre de 2025 a 3,21% en octubre de 2025. La tasa de **empleo adecuado** pasó de 37% a 37,4% en ese mismo periodo, mientras que la tasa de **subempleo** pasó de 17,6% a 20%.³⁷

A junio de 2025, la **pobreza a nivel nacional** se ubicó en 24,0% y la pobreza extrema en 10,4%. En el área urbana la pobreza llegó al 15,7% y la pobreza extrema a 3,5%. Finalmente, en el área rural la pobreza alcanzó el 41,7% y la pobreza extrema el 25,1%. Por su parte, la medida de desigualdad económica, **coeficiente de Gini**³⁸, se ubicó en 0,444 a junio de 2025. Para la medición de la pobreza, el INEC compara el ingreso per cápita familiar con la

²⁸ Desde mayo de 2022 varias empresas privadas cambiaron la modalidad de contrato pasando de la modalidad de prestación de servicios a la modalidad de participación; https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_EntornoMacroeconomico.html

²⁹ <https://www.primicias.ec/economia/plan-hidrocarburi-fero-inversiones-petroleo-gobierno-noboa-88061/>

³⁰ <https://www.sri.gob.ec/estadisticas-generales-de-recaudacion-sri#estad%C3%ADsticas>

³¹ SRI reporta incremento de ventas en Ecuador del 7,4 % en el primer trimestre de 2025 y eso impulsa la recaudación de impuestos | Economía | Noticias | El Universo

³² <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/indice-de-precios-al-consumidor/>

³³ https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Inflacion/2025/Marzo/Boletin_tecnico_03-2025-IPC.pdf

³⁴ <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/CifrasEconomicas/cie202506.pdf>

³⁵ Es el valor del salario mínimo legal promedio deflactado en función del índice de precios al consumidor del mes de referencia.

³⁶ https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Inflacion/canastas/2025/Abril/1.Informe_Ejecutivo_Canastas_Analiticas_sep_2025.pdf

³⁷ <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/estadisticas-laborales-enemdu/>

³⁸ El coeficiente de Gini es una medida que resume cómo se distribuye el ingreso per cápita entre los habitantes de la población, mide el grado de desigualdad en la distribución del ingreso

línea de pobreza y pobreza extrema por consumo, que en junio de 2025 se ubicó en USD 91,98 mensuales per cápita, mientras que la línea de pobreza extrema en USD 51,83 mensuales per cápita (a diciembre de 2024 se ubicó en USD 91,43 y USD 51,53 respectivamente)³⁹.

De acuerdo a la información publicada por el Banco Central del Ecuador, las **tasas de interés referenciales** no han presentado cambios significativos. Es así que la tasa pasiva referencial anual es de 5,65% para noviembre de 2025, mientras que la tasa activa referencial anual es de 7,84%; existiendo un spread de tasas activas y pasivas de 2,19%⁴⁰. Por su parte el saldo de la **liquidez total** para diciembre de 2024 alcanzó la suma de USD 88.484,9 millones y USD 96.558,3 millones para septiembre de 2025, por su parte, la oferta monetaria a septiembre de 2025 fue de USD 32.981,5 millones; y, las especies monetarias en circulación ascendieron a USD 21.111,2 millones⁴¹.

En lo que respecta a la evolución de la oferta de **crédito**, se puede mencionar que la cartera de crédito de la banca privada es clave para el crecimiento de las actividades productivas del país, para octubre de 2025, el 46,5% de la cartera se destinó a los segmentos de producción (productivo, PYMES vivienda y microcrédito), el 40,6% al consumo, el 7,1% en Microcrédito, el 5,4% a Vivienda y el 0,3% a Educativo⁴². Según cifras del Datalab de la Asociación de Bancos Privados, con corte a octubre de 2025, la rentabilidad (ROE) aumentó a 12,79% frente a su similar de 2024 (9,72%), es decir, por cada dólar en patrimonio, se obtiene 12 centavos de utilidad. Asimismo, en octubre de 2025, las cooperativas cerraron con una rentabilidad del 3,1%, es decir, por cada dólar en el patrimonio, se obtenía 3 centavos de utilidad⁴³.

El flujo de **remesas recibidas** que ingresó al país en diciembre de 2024 totalizó USD 6.539,8 millones⁴⁴, cifra que representó un aumento del 20,05% en comparación con el monto registrado de 2023 (USD 5.447,49 millones), mientras que para el segundo trimestre del año 2025 registró USD 2.000,47 millones (USD 1.611,14 en el IIT 2024). El aumento del flujo de remesas se atribuye principalmente a la recuperación económica de Estados Unidos, país de donde proviene la mayor parte de los flujos⁴⁵, además del incremento en la tasa migratoria ocasionado por la crisis económica que atraviesa el país.

Los flujos de **inversión extranjera directa (IED)** para diciembre de 2024 fueron de USD 232 millones; menos que la mitad del año 2023, resultado que se relaciona en gran medida con la inestabilidad e incertidumbre política del país, lo que genera que los inversionistas sean más precavidos a la hora de invertir en Ecuador⁴⁶. El país con la mayor inversión fue China, con USD 116 millones, es decir, el 50% del monto total de IED en 2024. Además, la inversión de la nación asiática en Ecuador creció 58% con relación a 2023. Las actividades en las que más invirtió fueron minería e industria manufacturera⁴⁷. La inversión extranjera directa (IED) en Ecuador llegó a 275,95 millones de dólares en el primer semestre de 2025, según el Banco Central del Ecuador (BCE). Esto significa un aumento del 48,5% frente al mismo período de 2024, cuando se registraron 185,73 millones.⁴⁸

Para septiembre de 2025, de acuerdo con información presentada por el Ministerio de Finanzas, el saldo de la **deuda externa pública** fue de USD 48.201,68 millones, y que incluye principalmente, deuda con organismos internacionales, bonos emitidos en mercados internacionales, bancos y gobiernos. Por su parte, el saldo de **deuda interna** para septiembre de 2025 fue de USD 13.463,75 millones, mientras que el valor de otros pasivos fue de USD 879,99 millones. Considerando la **relación deuda/PIB**, al mes de septiembre de 2025, según datos del Ministerio de Finanzas del Ecuador, la deuda pública (externa e interna) y otros pasivos se encontró en 46,77% del PIB superando el límite del 40% del PIB⁴⁹.

La acumulación de **reservas internacionales** en los últimos años ha sido variable, es así como para diciembre de 2022 registraron la suma de USD 8.458,65 millones, mientras que para diciembre de 2023 totalizaron USD

³⁹ https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/POBREZA/2025/junio/202506_PobrezayDesigualdad.pdf

⁴⁰ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_InformacionEstadistica.html

⁴¹ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/PublicacionesGenerales/ix_InformacionEstadistica.html

⁴² <https://datalab.asobanca.org.ec/datalab/home.html#>

⁴³ <https://datalab.asobanca.org.ec/datalab/home.html#>

⁴⁴ <https://www.bce.fin.ec/estadisticas-economicas/ultimas-publicaciones/>

⁴⁵ <https://www.bce.fin.ec/estadisticas-economicas/ultimas-publicaciones/>; Boletín Analítico de la Evolución Anual de Remesas Año:2024

⁴⁶ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Administracion/bi_menuIED.html

⁴⁷ <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/boletin84/indice.htm/>

⁴⁸ <https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/ecuador-inversion-extranjera-directa-caso-loma-larga-presion/>

⁴⁹ <https://www.finanzas.gob.ec/https-wwwdeuda-publica-nueva-metodologia/>

4.454,36 millones, USD 6.899,5 millones para diciembre de 2024⁵⁰ y de USD 9.324,8 millones en octubre de 2025. Los principales rubros que componen las Reservas Internacionales son: inversiones en el exterior, oro, recursos en bancos e instituciones financieras del exterior, y caja en divisas.

Riesgo del Negocio

Descripción de la Empresa

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., fue constituida el 21 de enero del 2020, mediante escritura pública, en la ciudad de Guayaquil. La Compañía tiene como objeto dedicarse a la importación y distribución de productos eléctricos y electrónicos para la prestación de servicios de ingeniería eléctrica y electrónica.

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., es parte de GPS Group, un conglomerado con una sólida trayectoria en asesoría y gestión estratégica, enfocado en brindar servicios al sector agroexportador y agroindustrial. GPS Group es un ecosistema empresarial verticalmente integrado que ofrece soluciones para proyectos de energía y automatización en fincas camaroneras y ha operado en el mercado ecuatoriano desde 2014. A través de sus servicios y soluciones integrales de electrificación, aseguran a sus clientes los impactos económicos, operacionales y ambientales; potenciando y acelerando la competitividad y la sostenibilidad del sector acuícola y agrícola a través de soluciones integrales "llave en mano" de electrificación y automatización. Sus amplias capacidades y robusta infraestructura, les permiten ser 100% autónomos y responsables de todas las fases del proyecto, cumpliendo los más altos estándares en seguridad, confiabilidad, calidad, velocidad y competitividad, que los caracterizan. Sus servicios abarcan los siguientes aspectos del proyecto:

- VIABILIDAD. - Técnica, legal, ambiental, económica financiera, social.
- PROCURA. -Materiales eléctricos, equipos, tecnología.
- CONSTRUCCIÓN. - Alta, media, baja tensión, aireación y bombeo.
- MANTENIMIENTO. - Subestaciones, sistemas autogeneración y respaldo.

En la actualidad esta ratificado su compromiso con la acuicultura del futuro y ha logrado además incorporar en ese compromiso a fabricantes de tecnología líderes a nivel local y mundial, cooperando en el desarrollo y aplicación de soluciones a la medida del sector y de cada proyecto. Hoy son un ecosistema empresarial verticalmente integrado que genera más de 100 empleos de manera directa y más de 300 empleos de manera indirecta, ofreciendo soluciones integrales y de calidad.

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. dispone de una Matriz y dos sucursales en Samborondón, Durán y Daule, respectivamente.

Propiedad, Administración y Gobierno Corporativo

El capital suscrito y pagado de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., al 31 de octubre de 2025, mantuvo su capital en USD 4,95 millones, conformado por acciones nominativas y ordinarias de USD 1,00 cada una.

CUADRO 11: ACCIONISTAS

Nombre	Capital (USD)	Participación
CAMELEC S.A.S.	1.979.122,00	40,00%
PSB ASESORÍA Y GESTIÓN S.A.S.	1.979.122,00	40,00%
SALZAM GROUP HOLDING S.A. S	989.560,00	20,00%
Total	4.947.804,00	100%

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

⁵⁰ <https://www.bce.fin.ec/informacioneconomica/ultimas-publicaciones>

De conformidad con los estatutos de la compañía, ésta se encuentra gobernada por la Junta General de Accionistas, siendo ésta la máxima autoridad de la compañía, órgano que según sus estatutos y políticas busca tomar las decisiones más adecuadas que permitan mantener una apropiada estructura financiera y procesos productivos eficientes. Además, es administrada por el presidente y el Gerente General de la compañía, después de quienes se presentan gerencias estratégicamente establecidas de manera que se pueda atender a las diferentes actividades operativas de la empresa.

Así mismo la compañía cuenta con políticas de organización que hacen referencia a un sistema estructurado de políticas y procedimientos que orientan la toma de decisiones de la empresa, que conjuntamente con sus controles internos y sistemas de comunicación les permiten analizar los resultados en tiempos adecuados.

GRÁFICO 3: ORGANIGRAMA



Fuente / Elaboración: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A

La trayectoria y el reconocimiento de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A.⁵¹, en el mercado, es el resultado, entre otras cosas, de la acertada administración, fruto de la experiencia de sus principales ejecutivos, los mismos que se presentan en el cuadro siguiente:

CUADRO 12: PLANA GERENCIAL

Cargo	Nombre
Presidente	Patricio Salazar Benítez
Gerente General	Angela Aviles Constante
Vicepresidente / Director General	Juan Carlos Casal

Fuente: SUPERCAS, IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

Gobierno Corporativo

La compañía no incluye formalmente un Gobierno Corporativo en sus estatutos, sin embargo, cuenta con un sistema de gestión integrado, que incluye sistemas de información y una adecuada planificación en su organización, los mismos que le permiten identificar tempranamente riesgos financieros y operativos, así como el determinar su magnitud, lo cual le brinda la capacidad de proponer, implementar, ejecutar y controlar medidas de mitigación, así mismo le ayuda a normar la transparencia y divulgación de información financiera, tanto a los accionistas (mayoritarios y minoritarios), altas gerencias como al personal en general.

Adicionalmente, la empresa cuenta con una matriz de planificación estratégica, la cual está enfocada en derecho y trato equitativo de los accionistas, asamblea general de accionistas, el directorio, información financiera y no financiera y previsión en los estatutos sociales del arbitraje como forma de arreglo de controversias.

La compañía cuenta con estatutos y políticas establecidas que conforman la regulación para su correcto funcionamiento, además se determina aspectos generales de capitalización y distribución de utilidades, entre otras. Según la administración de la compañía, su actitud hacia los stakeholders es de total transparencia y de acciones que fortalezcan la relación, lo cual se ve fortalecido por sus políticas.

⁵¹ El comportamiento de los órganos administrativos es estable.

Empleados

Al 31 de octubre de 2025, IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. no cuenta con personal en relación de dependencia ni con empleados directos. Las actividades operativas de la compañía se ejecutan mediante servicios profesionales prestados por terceros, contratados bajo la modalidad de facturación, por lo que no se mantienen vínculos laborales. Asimismo, al formar parte de GPS GROUP, la empresa depende de la estructura organizacional del grupo, desde la cual se brinda el apoyo necesario para su funcionamiento operativo.

Sobre la base de lo analizado y detallado, CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A., opina que es aceptable la calidad y comportamiento de los órganos administrativos del Emisor, la calificación de su personal, sistemas de administración y planificación, además expresa que se observa consistencia en la conformación accionaria. Por lo señalado, Class International Rating Calificadora de Riesgos S.A., ha dado cumplimiento con lo estipulado en los literales e y f, numeral 1, del Artículo 10, Sección II, Capítulo II, Título XVI del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros.

Empresas vinculadas o relacionadas

CUADRO 13: COMPAÑÍAS RELACIONADAS

Nombre: Patricio Xavier Salazar Benítez

COMPAÑÍAS RELACIONADAS	TIPO DE VINCULACIÓN	SITUACIÓN LEGAL
PSB Administrador Inmobiliario PSBAI S.A.S.	R/L Accionista	Activa
Green Energy Renting Ger S.A.	R/L Accionista	Activa
Camelec S.A.S.	R/L Accionista	Activa
Construcciones Civiles Y Electrificación S.A.S	R/L Accionista	Activa
Blue Energy Construction and Integration S.A.	R/L Accionista	Activa
Salzam Group Holding S.A.S	R/L Accionista	Activa
Galápagos Agroturismo Ecológico Gaesa S.A.S	R/L Accionista	Activa
Green Logistic GI S.A	R/L Accionista	Activa
Green Energy Constructions & Integration C&I S.A.	R/L	Activa

Nombre: Ángela Graciela Avilés Constante

COMPAÑÍAS RELACIONADAS	TIPO DE VINCULACIÓN	SITUACIÓN LEGAL
Green Energy Constructions & Integration C&I S.A.	RL/Accionista	Activa
Green Logistic GI S.A	RL/Accionista	Activa
Asesoría Y Gestiones Estratégicas Maxsilpat S.A	RL/Accionista	Activa
Phoenix Company Nixcom S.A.S	RL/Accionista	Activa
Green Energy Renting Ger S.A	RL	Activa
Green Maintenance & Support Service Gmss S.A	RL/Accionista	Activa
Import Blue Power Technology And Machinery S.A	RL/Accionista	Activa
Blue Energy Construction And Integration S.A	RL/Accionista	Activa

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

Otros Aspectos Cualitativos de la Empresa

Clientes⁵²

Al 31 de octubre de 2025, el cliente más importante de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A, registra una representación del 70,91% de las ventas totales, mientras que los demás clientes tienen una participación inferior a 17,00%. Según lo reportado por la compañía.

La empresa sirve al sector acuícola, al sector industrial y al sector agroindustrial, es así que su principal cliente reporta el 70,91% de participación (cliente relacionado) y aproximadamente el 88% de sus ventas realizan a crédito al 31 de octubre de 2025.

La Compañía administra sus cuentas por cobrar bajo políticas sustentadas en la segregación de funciones y sólidos controles internos entre las áreas involucradas. El otorgamiento y refinanciamiento de crédito se realiza previa

⁵² La compañía posee una buena capacidad de negociación con sus clientes.

evaluación financiera del cliente y con las autorizaciones correspondientes, manteniendo respaldo documentado. Asimismo, los cobros se efectúan únicamente por medios autorizados, con monitoreo permanente de la cartera y aplicación de provisiones y acciones de recuperación conforme a los lineamientos y aprobaciones internas, asegurando un adecuado control del riesgo crediticio.

En lo que respecta a la antigüedad de la cartera, al 31 de octubre de 2025, la cartera por vencer representó el 97,33%, mientras que la cartera vencida se concentró en el rango de 31 a 60 días con el 1,04%. Los resultados mencionados determinan una cartera sana.

CUADRO 14: ANTIGÜEDAD DE LA CARTERA

CARTERA TOTAL	2023	2024	may-25
Por Vencer	30,97%	26,32%	97,33%
Vencida de 1 a 30 días	11,82%	34,03%	0,00%
Vencida de 31 a 60 días	16,31%	38,32%	1,04%
Vencida de 61 a 90 días	8,24%	0,00%	0,60%
Vencida mayor a 90 días	32,65%	1,32%	0,39%
Vencida más de 361 días	0,00%	0,00%	0,64%
TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

Proveedores⁵³

Al analizar la estructura de proveedores de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se observa que sus principales abastecedores corresponden a empresas relacionadas con GPS Group, dado que la compañía forma parte de dicho conglomerado.

Según lo reportado por la compañía, la empresa maneja un portafolio amplio de categorías de materiales, por lo que no depende de un único proveedor ni de una sola fuente de abastecimiento. Para cada categoría o grupo de materiales cuenta con varios proveedores principales y, adicionalmente, proveedores sustitutos previamente evaluados. Esto reduce de manera significativa el riesgo de existencia de algún tipo de obstáculo en la cadena de suministro.

Al 31 de octubre de 2025, el proveedor de mayor participación concentra el 18,04% del costo de ventas, mientras que el 81,96% restante se distribuye entre múltiples proveedores, cada uno con participaciones individuales inferiores al 2,30%.

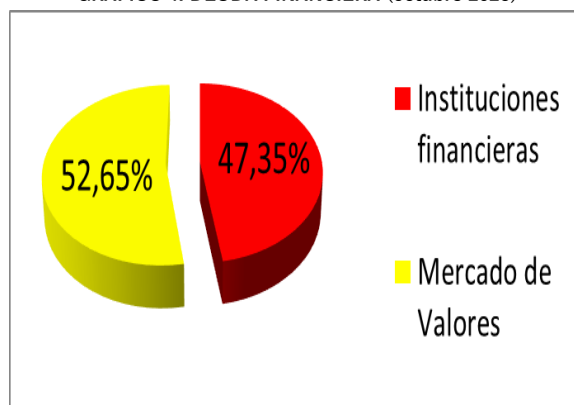
La Compañía define sus políticas de cuentas por pagar considerando controles formales en la programación y ejecución de pagos, los cuales se sustentan únicamente en órdenes de compra, órdenes de servicio y facturas debidamente respaldadas. Los pagos se realizan exclusivamente mediante transferencia bancaria, a cuentas registradas y validadas del proveedor, dentro de plazos previamente acordados que no superan los 90 días y en fechas establecidas.

Política de Financiamiento

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., históricamente ha fondeado sus actividades principalmente con pasivos, es así que al 31 de octubre de 2025 éstos financiaron el 71,92% de los activos totales (71,25% en diciembre 2024). En cuanto a su deuda con costo, se debe indicar que pasó de financiar el 22,09% de los activos en diciembre 2024 a un 37,42% en octubre de 2025, misma que estuvo conformada por obligaciones con entidades financieras y mercado de valores.

⁵³ La compañía mantiene muy buena aceptación con sus proveedores, por lo que ha desarrollado capacidad de negociación con ellos.

GRÁFICO 4: DEUDA FINANCIERA (octubre 2025)



Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

Política de Inversiones

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A orienta su política de inversiones a la adquisición de activos estratégicos (equipos, maquinaria, vehículos, infraestructura, inventarios y tecnología especializada) así como al desarrollo de su propia capacidad productiva mediante la implementación de una fábrica de ensamblaje de tableros de control y sistemas asociados. La compañía enfoca su estrategia en fortalecer capacidades operativas y tecnológicas, impulsar la innovación en alianza con socios estratégicos, desarrollar talento humano y ampliar el acceso a soluciones de energía limpia y tecnología de punta.

Las decisiones de inversión se sustentan en las necesidades del mercado y en una estrategia de posicionamiento basada en la innovación y diversificación de productos. El financiamiento de sus operaciones se apoya en una estructura diversificada que incluye aportes de capital, reinversión de utilidades, créditos bancarios, anticipos de clientes, financiamiento de proveedores y el acceso al Mercado de Valores ecuatoriano, donde ha realizado exitosamente emisiones de obligaciones de largo plazo, atendidas oportunamente.

Regulaciones a las que está sujeta la Empresa, Normas de Calidad y Certificaciones

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A, es una sociedad anónima regida por las leyes ecuatorianas y cuyo ente de control es la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. Asimismo, se encuentra sujeta a la regulación de otros organismos de control como el Servicio de Rentas Internas, el Ministerio de Relaciones Laborales, el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, entre otras.

Responsabilidad Social

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. evidencia un sólido compromiso con la responsabilidad social y ambiental, integrando criterios ESG en su gestión corporativa. En materia de gobernanza, promueve la transparencia, la ética y el cumplimiento normativo mediante un Código de Ética, programas de capacitación y mecanismos de denuncia. En el ámbito social y laboral, fomenta condiciones de trabajo seguras, inclusivas y equitativas, impulsando el desarrollo del talento humano y el respeto a los derechos humanos en toda su cadena de valor. Asimismo, mantiene un enfoque ambiental orientado a la eficiencia en el uso de recursos, la reducción de residuos y emisiones, y la adopción de energías renovables, apoyado en prácticas de economía circular y certificaciones ambientales. Finalmente, fortalece su relación con comunidades y proveedores a través de iniciativas de impacto social, educación ambiental y alianzas sostenibles que generan valor compartido.

Riesgo Legal

Conforme información proporcionada por IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A, al 31 de octubre de 2025 la empresa no mantiene procesos judiciales activos en su contra que comprometa la operación de la compañía.

Liquidez de los títulos

Con fecha 08 de enero de 2024, la casa de valores, inició la colocación de los valores entre diferentes inversionistas, y hasta el 17 de septiembre de 2024, logró colocar el 100% del total de la emisión aprobada (USD 3,00 millones).

Al 31 de octubre de 2025, IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., reporta la siguiente participación en el Mercado de Valores:

CUADRO 15: EMISIONES VIGENTES

Instrumento	Año Emisión	Resolución Aprobatoria	Monto Autorizado	Estado
Primera Emisión de Obligaciones de Largo Plazo	2023	SCVS-INMV-DNAR-2023-00000191	2.700.000,00	Vigente
Segunda Emisión de Obligaciones de Largo Plazo	2023	SCVS-INMV-DNAR-2023-00094624	3.000.000,00	Vigente
Tercera Emisión de Obligaciones de Largo Plazo	2025	SCVS-INMV-DNAR-2025-00022609	5.000.000,00	Vigente

Fuente: SICVS / Elaboración: Class International Rating

Presencia Bursátil

De acuerdo con lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, se incluye para el análisis de la presencia bursátil, la referencia de las transacciones realizadas en las Bolsas de Valores, siendo la fórmula utilizada la siguiente:

Presencia Bursátil = Número de días Negociados Mes / Número de Ruedas Mes

Según lo mencionado por la Bolsa de Valores, para los valores de la Emisión de Obligaciones sujeta a calificación en el presente informe, en el mercado primario y secundario, durante el periodo mayo 2025 – octubre de 2025, se registraron negociaciones en los siguientes meses:

CUADRO 16: PRESENCIA BURSÁTIL

Fecha	# Días Negociados	# Transacciones	Monto Negociado	# Días Bursátiles	Presencia Bursátil
Jun-25	1	3	30.988.68	20	5,00%
sep-25	1	3	29.994.66	22	4,55%

Fuente: Bolsa de Valores de Guayaquil S.A. / Elaboración: Class International Rating

Sobre la base de lo analizado y detallado, CLASS INTERNATIONAL RATING Calificadora de Riesgos S.A., observó y analizó la presencia bursátil. Por lo señalado, Class International Rating Calificadora de Riesgos S.A., ha dado cumplimiento con lo estipulado en el literal f, numeral 1, del Artículo 10, Sección II, Capítulo II, Título XVI del Libro II, de la Codificación de Resoluciones Monetarias, Financieras de Valores y de Seguros.

Eventos Importantes

Mediante escritura pública el 23 de agosto de 2023, se autorizó el aumento de capital de la compañía por USD 3.447.803,00, mediante la emisión de 3.447.803 de nuevas acciones, mismas que fueron pagadas mediante el aporte en especie de tres terrenos ubicados en el cantón Yaguachi de la provincia del Guayas, de tal manera el nuevo capital social de la compañía ascendió a la suma de USD 4.947.803,00 dividido en 4.947.803 acciones ordinarias, nominativas y liberadas de un valor nominal de USD 1,00 cada una de ellas.

Situación del Sector

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. pertenece al sector eléctrico y energético, vinculado a la provisión de infraestructura y equipamiento para sistemas de generación y distribución de energía. En este contexto, el Sistema Eléctrico Ecuatoriano posee un parque generador conformado por centrales hidroeléctricas, termoeléctricas y de energía renovable, el cual opera mediante un modelo hidrotérmico de optimización que permite determinar el uso apropiado de los recursos energéticos disponibles y minimizar los costos operativos del parque generador. De manera complementaria, la compañía mantiene una estrecha relación con el sector construcción, ya que la demanda de sus productos y servicios depende de la realización de obras civiles, montajes electromecánicos y sistemas eléctricos en diversas infraestructuras.

La rectoría de las políticas públicas para el sector eléctrico es ejercida por el Gobierno Nacional; de manera que, la formulación, definición y dirección de planes y acciones del servicio de electricidad serán determinados a través del Ministerio de Energía y Minas, que es el principal ente regulador y emisor de políticas para esta industria, la cual no solo comprende la generación y abastecimiento de energía, sino también la creación de un marco regulatorio que permita integrar varios participantes tanto públicos y privados para fomentar la competencia en igualdad de condiciones.

Uno de los aspectos relevantes que dinamiza el sector eléctrico es el Plan de Expansión de Transmisión 2018–2027, el cual establece los lineamientos técnicos y estratégicos definidos por el ente regulador. Entre sus principales actividades se encuentra la construcción de obras orientadas a mejorar la calidad del servicio, lo que incluye el reemplazo o repotenciación de infraestructura de transmisión que han alcanzado el final de su vida útil, así como la incorporación progresiva de nuevos proyectos hidroeléctricos. Este proceso genera oportunidades directas para pequeñas y medianas empresas del sector, que participan en la provisión de materiales y suministros, consultorías técnicas, servicios profesionales y contrataciones especializadas.⁵⁴ Como reflejo del avance continuo de estas iniciativas, en octubre de 2025 se inauguró el sistema de transmisión “La Avanzada”, la subestación de distribución “La Avanzada 2” y la termoeléctrica de gas natural GASVESUBIO. La suma de todos estos proyectos representa una inversión mayor a USD 53 millones, cada uno con una capacidad de 150 MVA, 180 MVA y 13,5 MW, respectivamente.⁵⁵

El sistema eléctrico ecuatoriano enfrenta serios problemas estructurales, empezando por la central hidroeléctrica Coca Codo Sinclair, que desde su inauguración en 2016 ha presentado defectos de construcción, y que a junio de 2025 registra más de 17.000 fisuras en elementos clave de su infraestructura, además de enfrentar un riesgo estructural derivado de la erosión regresiva del río Coca. Estas condiciones han derivado en una disputa técnica y legal relacionada con la construcción de la central, lo que ha impulsado la adopción de mecanismos de conciliación para mitigar los riesgos operativos y reducir la incertidumbre dentro del sector eléctrico.⁵⁶

Según el Operador Nacional de Electricidad (CENACE), en mayo de 2025 se registró un récord de consumo eléctrico de 5.110 MW, cubierto casi en su totalidad por energía hidroeléctrica, lo que genera preocupación ante el próximo período de estiaje, previsto entre octubre de 2025 y marzo de 2026,⁵⁷ considerando los problemas estructurales que enfrentan algunas centrales y la elevada dependencia del sistema de esta fuente de generación. Si bien se han impulsado acciones para reducir dicha dependencia mediante el fortalecimiento de la generación térmica y otras fuentes alternativas, a noviembre de 2025 la matriz eléctrica continúa altamente concentrada en la hidroelectricidad. De acuerdo con información del CENACE, en dicho mes la producción eléctrica provino en 87,07% de centrales hidroeléctricas, 11,04% de generación térmica y 1,28% de biomasa, con participaciones marginales de otras fuentes.⁵⁸

Es esencial que el país fortalezca su capacidad de generación para responder a las necesidades futuras, sobre todo cuando el CENACE había previsto un déficit de demanda de unos 1.582 MW durante 2025, en medio de una

⁵⁴ <https://www.recursoyenergia.gob.ec/wp-content/uploads/2020/01/5.-PLAN-DE-EXPANSION-DE-LA-TRANSMISION.pdf>

⁵⁵ <https://www.celec.gob.ec/transselectric/uncategorized/el-sistema-electrico-se-fortalece-gobierno-de-noboa-anuncia-mas-de-usd-53-millones-en-infraestructura-de-generacion-transmision-y-distribucion-en-el-oro/>

⁵⁶ <https://www.fundacionandresbello.org/noticias/ecuador-%F0%9F%87%AA%F0%9F%87%A8/ecuador-y-power-china-alcanzan-acuerdo-para-resolver-disputa-sobre-coca-codo-sinclair/>

⁵⁷ <https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/mas-consumo-energia-estiaje-ecuador-sistema-electrico-pondra-prueba/>

⁵⁸ <https://www.cenace.gob.ec/energia-neta-producida-por-las-centrales-de-generacion-gwh/>

crisis eléctrica crítica.⁵⁹ En respuesta, el gobierno anunció en junio la incorporación de 979,5 MW de energía firme para diciembre de 2025, incluyendo generación térmica de emergencia y recuperación de plantas existentes.⁶⁰ Afortunadamente, a pesar de las condiciones de sequía y menor caudal hidroeléctrico observadas en diciembre de 2025, las principales fuentes de generación mantienen reservas suficientes y el nivel de los embalses, como el de Mazar, se encuentra por encima de los niveles críticos del año anterior, lo que ha permitido descartar riesgo de apagones generalizados hasta el cierre de 2025, sin que se hayan reportado cortes significativos del servicio.⁶¹

Complementariamente, es necesario reconocer la importancia de actualizar y adaptar el marco normativo, dado que podría acelerar esta expansión, alineando al Ecuador con prácticas exitosas observadas en países desarrollados y en vías de desarrollo. Estas prácticas incluyen seguridad jurídica y una mayor flexibilidad normativa, las cuales facilitan una contribución efectiva de la generación renovable a través de los recursos energéticos distribuidos, logrando un equilibrio entre la generación y la demanda.⁶²

En la actualidad, para mantener la estabilidad y niveles adecuados de seguridad, los operadores del sistema eléctrico ecuatoriano dependen, en gran medida, de los resultados de los estudios de planificación operativa realizados fuera de línea. Estos estudios son una guía para el operador y ayudan a mantener diariamente la seguridad, calidad y confiabilidad del Sistema Nacional Interconectado (SNI); sin embargo, las exigencias a las que se enfrenta el sistema están haciendo que la planificación fuera de línea tenga una tarea difícil a la hora de garantizar una operación segura. Bajo esta realidad, las técnicas convencionales de evaluación de estabilidad del sistema y los métodos computacionales usados resultan insuficientes, siendo necesario y conveniente contar con herramientas de evaluación de la seguridad dinámica (DSA) en línea.⁶³

Históricamente, Ecuador atravesó en 2024 una de las peores sequías en décadas, lo que causó una gran crisis energética⁶⁴ que afectó al país en diversas dimensiones. Entre las más destacadas, se encuentran las cuantiosas pérdidas económicas que enfrenta el sistema de distribución eléctrica. A esto se suma que la crisis no ha terminado: entre septiembre de 2024 y marzo de 2025, se hizo uso de barcazas termoeléctricas de emergencia con 300 MW, lo que incrementó costos operativos y profundizó la carga sobre la red de distribución.⁶⁵ Como muestra de que el sistema aún opera bajo condiciones excepcionales, en mayo de 2025 el Operador Nacional de Electricidad (CENACE) confirmó que tres barcazas de 100 MW cada una permanecen disponibles para ser activadas en caso de necesidad.⁶⁶ Estas dimensiones económicas y técnicas subrayan que, para 2025, la mejora en la eficiencia de distribución y el control de pérdidas es tan urgente como fortalecer la generación y las redes de transmisión.

Esta situación impactó de forma severa la generación hidroeléctrica y contribuyó a un déficit energético significativo. No obstante, para el cierre de 2025 se espera una recuperación moderada de la economía, con proyecciones del Fondo Monetario Internacional que estiman un crecimiento cercano al 3,2% del PIB, ubicando a Ecuador entre las economías de mayor expansión en Sudamérica, pese a las dificultades del año previo.⁶⁷ Esta nueva proyección muestra una notable mejora: mientras que en octubre de 2024 el organismo proyectó un crecimiento de 1,2%,⁶⁸ en abril de 2025 la elevó a 1,7%, para finalmente subirla a 3,2% en octubre de 2025, con una expansión anual que se estima alcanzará el 2,5% hacia 2030.⁶⁹ El aumento de la estimación refleja la mejora en la disponibilidad energética y el inicio de la recuperación económica.

Si bien la generación eléctrica muestra señales de recuperación, es importante analizar el desempeño de las empresas distribuidoras de energía, ya que parte de la demanda de estos productos, depende de la eficiencia y expansión de las redes de distribución. En Ecuador operan 20 empresas distribuidoras de energía, de las cuales 11 están bajo la Corporación Nacional de Electricidad (CNEL EP) y los 9 restantes también son públicas. Según la

⁵⁹ <https://www.primicias.ec/economia/demanda-electricidad-aumento-nuevos-contratos-86927/>

⁶⁰ <https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/energia-adicional-ecuador-genera-esperanza-cortes-luz-preocupacion-estiaje/>

⁶¹ <https://www.lahora.com.ec/economia/sequia-en-ecuador-2025-por-que-hoy-no-hay-riesgo-de-apagones-20251230-0008.html>

⁶² https://controlrecursosyenergia.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2024/06/Revista-22-final_baja-1.pdf

⁶³ <https://controlelectrico.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2024/11/PanoramaElectricoXXV-Noviembre-Baja.pdf>

⁶⁴ <https://wambra.ec/sequias-ecuador-crisis-climatica/>

⁶⁵ <https://dialogue.earth/en/energy/as-elections-loom-ecuadors-energy-crisis-still-seems-short-on-solutions/>

⁶⁶ <https://www.eluniverso.com/noticias/economia/barcazas-ecuador-contrato-gobierno-karpowership-estiaje-2025-nota/>

⁶⁷ <https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/conozca-que-esta-detras-nuevo-optimismo-fmi-sobre-ecuador-2025/>

⁶⁸ <https://www.primicias.ec/economia/fmi-proyeccion-crecimiento-pib-ecuador-mejora-81677/>

⁶⁹ <https://www.americasquarterly.org/article/ecuadors-noboa-will-begin-a-second-term-with-an-improving-economy/>

tabla de balance eléctrico publicada por ARCONEL para el periodo enero–diciembre de 2025, las mayores pérdidas totales se observarían en Manabí (20,47%), Los Ríos (18,98%), Esmeraldas (16,32%), Santa Elena (14,47%) y El Oro (13,21%). En contraste, las distribuidoras con mejor desempeño se ubicarían en la región Sierra, con valores por debajo del 8,5%, destacándose Azogues (6,59%), Quito (8,26%), Ambato (7,21%) y Riobamba (8,06%).⁷⁰

Otro aspecto que se encuentra relacionado con la demanda de estos productos es la ejecución de obras civiles y electromecánicas, por lo que conviene analizar de manera breve el sector construcción. Según datos del Banco Central del Ecuador ajustados por estacionalidad, este sector alcanzó un valor agregado bruto (VAB) de USD 1.288 millones en el tercer trimestre de 2025,⁷¹ lo que significó un crecimiento interanual del 6,2% y un aporte de 0,24 puntos porcentuales al PIB. Este desempeño favorable se explicó, en buena medida, por la dinámica de sus principales insumos productivos: las importaciones de materiales de construcción crecieron 37,7% en volumen, mientras que la producción y despacho nacional de cemento aumentaron 12,7% y 13,2%, respectivamente, lo que se reflejó en un mayor nivel de ejecución de obras.⁷²

Cabe destacar, que la empresa en general mantiene una aceptable capacidad para transferir al precio de sus productos los cambios en los costos, aranceles, entre otros. En general, el sector ha mostrado adaptabilidad empresarial ante cambios en las condiciones de mercado y normativa legal. Adicionalmente, el alto nivel de especialización y desarrollo les permite a las empresas del sector poder generar o adquirir nuevos productos complementarios y/o sustitutos a los de la industria en general, es decir en sus mercados relevantes.

Expectativas

El sector eléctrico en el que opera IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. enfrenta desafíos significativos. La crisis energética ha resaltado la importancia de un mantenimiento adecuado de los equipos eléctricos y la necesidad de inversiones en tecnología y sistemas de electricidad para mejorar la eficiencia y la estabilidad del sistema.

El sector eléctrico en Ecuador está en un punto crítico. Los cortes de luz en Ecuador han afectado tanto a residentes como a industrias, subrayando la urgencia de implementar servicios de eficiencia energética y explorar proyectos de energía sostenible para garantizar un suministro eléctrico constante. Adicionalmente, es crucial considerar el mantenimiento de equipos eléctricos y garantizar que todos los equipos estén en condiciones óptimas para evitar fallos inesperados.⁷³ Por ello, sobre la base de la situación actual del sector, el 15 de junio de 2025, se promulgó mediante el Decreto Ejecutivo N.º 32 una reforma sustancial al Reglamento General de la Ley Orgánica del Servicio Público de Energía Eléctrica (RG-LOSPEE), con el objetivo de fomentar la generación distribuida, autogeneración por consumidores de alto voltaje y facilitar la integración de energías renovables.⁷⁴ En este contexto, las expectativas a futuro del sector eléctrico ya no solo se centran en aumentar la capacidad de generación, sino también en introducir reformas estructurales que permitan un sistema más resiliente, eficiente y sostenible.

En línea con estos objetivos, Ecuador tiene el desafío de poner en marcha ocho nuevas plantas eléctricas hasta marzo de 2026, si no quiere ahondar su crisis eléctrica; sin embargo, los planes mantienen retrasos. La incorporación de las nuevas centrales de generación en las fechas previstas es la única solución para atender de manera confiable el suministro de electricidad en el país.⁷⁵ Este proceso de expansión requerirá una infraestructura robusta que acompañe el crecimiento de la capacidad instalada. En el mediano plazo, se estima que los proyectos de infraestructura eléctrica, que incluye la construcción de redes, subestaciones y sistemas de conexión, crecerán a una tasa promedio anual del 4,6 % entre 2026 y 2029. La ejecución oportuna de estas obras no solo será esencial para asegurar la estabilidad del sistema eléctrico, sino que abrirá nuevas oportunidades

⁷⁰ https://arconel.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2024/12/2.-Informe-Nro.-INF-DTRET-2024-043_Certificada.pdf

⁷¹ https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/cuentasnacionales/ix_cuentasnacionalestrimestrales.html

⁷² https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/cuentasnacionales/trimestrales/Informe_CNTIIITrim2025.pdf

⁷³ <https://www.gruporq.ec/2024/09/06/crisis-energetica-en-ecuador-desafios-y-soluciones/>

⁷⁴ <https://corralrosales.com/reformas-al-reglamento-a-la-ley-del-servicio-publico-de-energia-electrica/>

⁷⁵ <https://www.primicias.ec/noticias/economia/ecuador-nuevas-centrales-electricas-cortes-luz/>

para empresas con experiencia comprobada en electrificación integral, automatización y mantenimiento industrial de alto estándar.⁷⁶

En resumen, el futuro del sector eléctrico se ve marcado por la necesidad de mantener equipos en condiciones óptimas, mejorar la eficiencia del sistema y avanzar hacia fuentes de energía más sostenibles genera un panorama en el que la expansión de la infraestructura y la modernización tecnológica serán clave para el desarrollo del sector.

Posición Competitiva de la Empresa

El elemento diferenciador y la principal ventaja competitiva de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., es el hecho de mantener la esencia de asesores por encima de proveedores, la toma de decisiones siempre privilegiando el largo plazo por encima del corto plazo y asegurar una cultura organizacional de excelencia, calidad, servicio y transparencia.

La empresa ha sabido satisfacer plenamente las exigencias y necesidades de sus clientes a través del desarrollo de productos, la comprensión holística del negocio de la energía, usando un equipo técnico propio; respetando el medio ambiente preocupándose siempre por el cumplimiento de las normativas legales y al mismo tiempo el crecimiento de la empresa en infraestructura, activos productivos y generación de empleo.

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. mantiene una posición relevante dentro del sector, con una participación estimada del 40%, compitiendo principalmente en las líneas de equipos eléctricos, material eléctrico, metalmecánica y aparatos de distribución. Sus principales competidores son INPROEL, que también concentra el 40% del mercado y compite directamente en la comercialización de equipos y materiales eléctricos, y T-Control, con una participación del 20%, enfocado en control y automatización industrial. Este escenario evidencia un mercado concentrado, donde la competencia se da principalmente en productos eléctricos y soluciones técnicas, lo que obliga a IMPORT GREEN a diferenciarse mediante calidad, especialización técnica y capacidad de respuesta frente a las necesidades del sector.

Las actividades de la empresa obedecen a una clara planificación. La compañía mantiene y evalúa constantemente los avances de las estrategias y cumplimiento de los objetivos del negocio establecidos en el corto, mediano y largo plazo; así como los planes de acción frente a procesos críticos y contingentes. La organización mantiene un nivel ejecutivo debidamente calificado, con experiencia en sus funciones y con las responsabilidades asignadas, todo esto con el afán de incrementar los niveles de eficiencia y productividad y la permanente intención es mejorar los índices de producción actuales.

La empresa cuenta con una estructura adecuada para evaluar los escenarios de cambio y por lo tanto actuar en concordancia con los mismos. Según la administración de la compañía, el emisor tiene la capacidad de llegar a determinar al máximo el nuevo escenario que puede enfrentar. Según el emisor, en lo que respecta a normativa legal la empresa está constantemente adaptándose a las leyes y normas que regulan su actividad. La empresa ha logrado generar cambios que mejoren su posicionamiento en el mercado.

Finalmente, por considerarse una herramienta que permite visualizar un cuadro de la situación actual de la compañía, es importante incluir a continuación el análisis IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., evidenciando los puntos más relevantes tanto positivos como negativos en cuanto a su efecto, así como factores endógenos y exógenos, de acuerdo con su origen.

⁷⁶ <https://www.globenewswire.com/news-release/2025/07/21/3118642/0/en/Ecuador-Construction-Industry-Report-2025-Mega-project-Pipeline-Promises-Robust-Construction-Growth-from-2026-to-2029.html>

CUADRO 17: FODA

Fortalezas	Debilidades
Especialización en soluciones eléctricas industriales de alta calidad, con un portafolio que cubre control, distribución, compensación y protección.	Alta dependencia de sectores específicos (industrial, construcción, energía, camaroneras)
Experiencia en proyectos integrales llave en mano, ofreciendo valor agregado al cliente.	Posible concentración de ingresos en pocos clientes/proyectos grandes.
Diversidad de productos (tableros, shelters, sistemas de aireación y compensación) que cubren diferentes necesidades del sector industrial, construcción y generación de energía.	Necesidad de ampliar la cobertura geográfica y la presencia comercial en nuevos mercados.
Capacidad de adaptación a requerimientos técnicos específicos, lo que refuerza la personalización de las soluciones.	Limitada diversificación hacia productos de consumo masivo o de menor escala.
Oportunidades	Amenazas
Creciente demanda en el sector energético e industrial por soluciones eficientes y de ahorro energético.	Competencia de empresas locales e internacionales con precios más bajos o productos sustitutos.
Expansión de infraestructura y proyectos de generación de energía en la región.	Fluctuaciones en el costo de importación y tipo de cambio que pueden afectar márgenes.
Posibilidad de alianzas estratégicas con constructores y empresas de ingeniería para asegurar contratos de gran escala.	Cambios regulatorios o en normas técnicas que requieran adaptaciones costosas.
Incorporación de tecnologías inteligentes y monitoreo remoto en tableros y sistemas eléctricos.	Riesgo de retrasos en proyectos por factores externos (clima, permisos, financiamiento de clientes).

Fuente / Elaboración: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A.

Riesgo operacional

El riesgo operacional comprende la posibilidad de que el resultado económico y los flujos de la compañía se vean afectados al encontrarse expuesta a ciertos aspectos o factores de riesgos asociados con su recurso humano, los procesos, la tecnología que utilice, el manejo de la información, sucesos naturales entre otros.

Para salvaguardar sus activos, en el evento no deseado de un siniestro, IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., cuenta con varias pólizas de seguros vigentes entre enero de 2026 y agosto de 2026, cuyos ramos comprenden: garantía aduanera, póliza casco de aviones, incendio, terremoto, robo, vehículos, entre otras.

La operación de la compañía se expone principalmente a riesgos de tipo exógeno, en donde factores como el incremento en el precio de los materiales e incluso el clima podrían reducir la demanda de los servicios ofertados por la compañía, puesto que dichos eventos podrían demorar la culminación de determinados proyectos o incluso encarecer su realización.

Por otro lado, para protegerse del riesgo operacional relacionado con la información, IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., cuenta con un servidor Web, el cual se encuentra alojado en Amazon esta plataforma informática cuenta con las debidas seguridades informáticas garantizando su disponibilidad 24/7 los 365 días del año. El centro financiero lo constituye QuickBooks Enterprise, el cual mantiene un sistema de copias de seguridad diarias, garantizando que siempre se cuenta con un archivo totalmente funcional.

Finalmente, otro de los aspectos a ser considerados es el cumplimiento de los protocolos y medidas de bioseguridad que deben seguir los trabajadores.

Riesgo Financiero

El análisis financiero efectuado a IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A., se realizó sobre la base de los Estados de Situación Financiera y Estado de Resultados Integrales auditados de los años 2021, 2022, 2023 y 2024, junto a los Estados de Situación Financiera y Estado de Resultados Integrales internos no auditados al 31 de octubre de 2024 y 31 de octubre de 2025.

Análisis de los Resultados de la Empresa

Para el año 2021 los ingresos⁷⁷ de la compañía arrojaron una suma de USD 5,33 millones, mientras que para diciembre de 2022 llegó a USD 23,64 millones, crecimiento dado por el dinamismo experimentado en sus proyectos⁷⁸. Para los siguientes años continua la tendencia creciente, pasando de USD 28,35 millones en el año 2023 a USD 38,53 millones al cierre de 2024.

Para los periodos interanuales los ingresos crecen en 21,99%, pasando de USD 30,58 millones en octubre de 2024 a USD 37,30 millones en octubre de 2025 siendo su única línea de negocio “Proyectos Eléctricos”.

El costo de ventas, que está compuesto principalmente por materiales de proyectos, transporte de materiales y costos de tableros, mantuvo un comportamiento acorde a las fluctuaciones de las ventas, representando el 75,83% de los ingresos en 2022, el 78,46% en 2023 y el 86,11% en 2024.

En términos interanuales, la participación del costo de ventas sobre los ingresos mostró una tendencia decreciente, al pasar de 86,00% en octubre de 2024 a 83,55% en octubre de 2025. Lo mencionado ocasionó un aumento en su margen bruto, mismo que pasó de un 14,00% en octubre de 2024 a 16,45% en octubre de 2025.

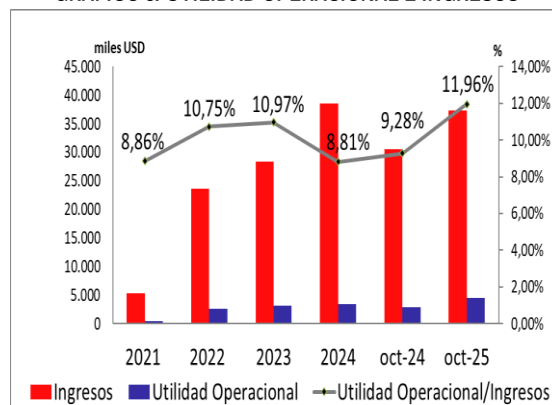
Los gastos operacionales, que estuvieron conformados mayormente por gastos de personal, honorarios y servicios prestados, mantenimiento y reparaciones, depreciaciones, entre otros, pasaron de representar un 13,42% de los ingresos en 2022, un 10,58% en diciembre de 2023 y un 5,08% en diciembre de 2024.

Al 31 de octubre de 2025, los gastos operativos representaron el 4,49% de los ingresos, porcentaje inferior al reportado en su similar de 2024 cuando participó con el 4,73% de los ingresos.

Los ingresos arrojados por la compañía fueron suficientes para cubrir sus costos y gastos, lo que le permitió generar un margen operativo positivo pero fluctuante, que pasó de 8,86% de los ingresos en 2021 a un 10,75% en 2022, 10,97% en el año 2023 y 8,81% en diciembre de 2024. Este último resultado obedece al incremento de sus costos de ventas.

Para octubre de 2025 el margen operacional representó un 11,96% de los ingresos, mientras que, en su similar de 2024, significó un 9,28% de los ingresos.

GRÁFICO 5: UTILIDAD OPERACIONAL E INGRESOS



Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

Los gastos financieros⁷⁹ que se derivan de las necesidades de fondeo de la compañía a través de la banca y mercado de valores se mantuvieron por debajo de 4,30% de los ingresos, pasando de representar el 1,41% al

⁷⁷ La compañía inició sus operaciones en el año 2020.

⁷⁸ La compañía centra su actividad en la importación y distribución de productos eléctricos y electrónicos, y en la prestación de servicios de ingeniería eléctrica y electrónica, servicios enfocados en el sector camaronero.

⁷⁹ Los gastos financieros han incrementado acorde a las necesidades de fondeo que ha requerido la empresa como consecuencia de la expansión de operaciones

cierre de 2022 a 2,03% en diciembre de 2023 y 2,26% para diciembre de 2024. Sin embargo, para octubre de 2025 representó 4,27% de los ingresos.

Después de descontar los gastos financieros, otros ingresos y egresos no operacionales, participación de trabajadores y el impuesto a la renta, la compañía generó utilidad neta durante todos los periodos analizados (5,49% de los ingresos en diciembre de 2021, 6,30% en 2022, 7,00% en diciembre de 2023 y 5,05% en diciembre de 2024).

Para octubre de 2025 la utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta significó 8,16% de los ingresos luego de haber generado una utilidad de 7,47% de los ingresos en octubre de 2024. La adquisición de nuevos contratos y la apertura de nuevos mercados le ha permitido a la compañía mantener resultados positivos durante los periodos analizados.

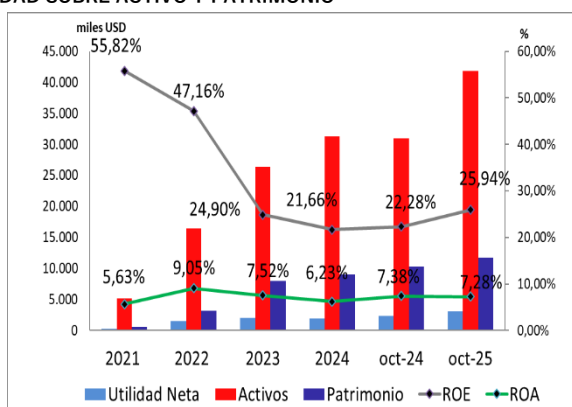
Indicadores de Rentabilidad y Cobertura

Los indicadores de rentabilidad (ROE y ROA) durante el período sujeto de análisis, fueron positivos, lo que derivó en que los activos de la compañía generaron rentabilidad por sí mismos y que los accionistas de la compañía percibieron una rentabilidad sobre su inversión.

CUADRO 18, GRÁFICO 6: RENTABILIDAD SOBRE ACTIVO Y PATRIMONIO

Ítem	2021	2022	2023	2024
ROA	5,63%	9,05%	7,52%	6,23%
ROE	55,82%	47,16%	24,90%	21,66%

Ítem	oct-24	oct-25
ROA	7,38%	7,28%
ROE	22,28%	25,94%



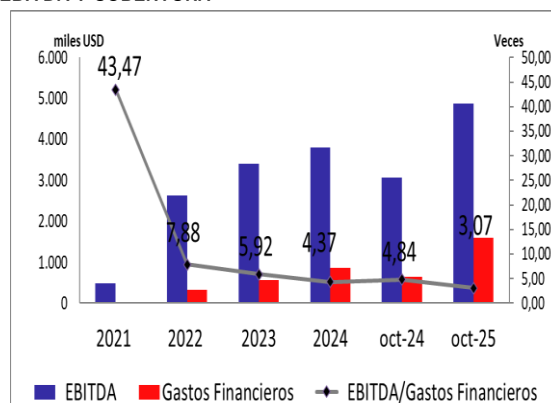
Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A.. / elaboración: Class International Rating

El EBITDA (acumulado) se muestra positivo a lo largo del periodo analizado y refleja cobertura suficiente sobre los gastos financieros, es así que significó el 11,21% de los ingresos en 2022, 12,01% en diciembre de 2023 y 9,87% en diciembre de 2024. Para octubre de 2025 el peso del EBITDA (acumulado) dentro de los ingresos representó un 13,09%, luego de significar un 10,06% en octubre de 2024.

CUADRO 19, GRÁFICO 7: EBITDA Y COBERTURA

Ítem	2021	2022	2023	2024
EBITDA	485	2.636	3.405	3.802
Gastos Financieros	11	334	575	870
Cobertura EBITDA/ Gastos Financieros	43,47	7,88	5,92	4,37

Ítem	oct-24	oct-25
EBITDA	3.077	4.884
Gastos Financieros	636	1.593
Cobertura EBITDA/ Gastos Financieros	4,84	3,07



Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

Capital Adecuado

Activos

Los activos totales registraron una tendencia creciente, principalmente por el incremento en los rubros de inventarios y anticipos a proveedores es así que luego de registrar USD 16,46 millones en diciembre de 2022 pasaron a USD 26,39 millones en diciembre de 2023; USD 31,25 millones en diciembre de 2024 y USD 41,77 millones en octubre de 2025.

En cuanto a su estructura, los de tipo corriente fueron los de mayor importancia durante el periodo analizado (2021-2024), pues en promedio significaron el 86,25% del total de activos (82,49% en diciembre de 2024), mientras que al 31 de octubre de 2025, representaron el 84,29% de los activos totales, en este último período estuvo conformado principalmente por inventarios con el 39,68% del activo total (35,53% en diciembre de 2024), anticipo a proveedores con el 19,46% (18,39% en diciembre de 2024), cuentas por cobrar relacionadas con el 7,57% (20,05% en diciembre de 2024), cuentas por cobrar clientes con el 6,33% (0,17% en diciembre de 2024) e impuestos corrientes con el 6,31% (4,19% en diciembre de 2024).

Por otro lado, los activos no corrientes durante los periodos analizados (2021-2024) registraron una participación promedio del 13,75% sobre el total de activos; mientras que para octubre de 2025 representaron un 15,71% de los activos totales. En cuanto a su estructura se puede observar que la cuenta más representativa fue propiedad planta y equipo cuya participación sobre el total de activos fue de 12,47% (14,84% en diciembre de 2024).

Pasivos

El financiamiento del pasivo sobre el activo pasó de un 80,82% en el año 2022 a un 69,80% en diciembre de 2023, 71,25% en diciembre de 2024 y 71,92% en octubre de 2025, siendo las cuentas más representativas para este último periodo las obligaciones con instituciones con costo y cuentas por pagar a proveedores de corto plazo mismas que fondearon en conjunto el 42,41% de los activos.

En lo que respecta a su estructura, los pasivos totales estuvieron conformados por aquellos de tipo corriente, es así que para octubre de 2025 financiaron el 55,57% del total de activos (58,28% de los activos a diciembre de 2024); donde sus cuentas más representativas fueron: cuentas por pagar a proveedores y préstamos con instituciones financieras, fondearon el 26,23% y el 16,19% de los activos, respectivamente (29,41% y 5,68% en diciembre de 2024).

Por su parte, los pasivos no corrientes en octubre de 2025 financiaron el 16,35% de los activos y un 12,97% en diciembre de 2024; mismos que estuvieron conformados principalmente por obligaciones con el mercado de valores con el 14,62% de los activos en octubre de 2025 (9,75% en diciembre de 2024).

Para octubre de 2025, la deuda financiera totalizó USD 15,63 millones (37,42% de los activos) y estuvo compuesta por obligaciones con Instituciones Financieras y obligaciones con el mercado de valores. Se debe indicar que la participación de la deuda financiera frente al pasivo y frente al patrimonio fue de 52,03% y 133,28%, respectivamente.

Patrimonio

El patrimonio presentó un comportamiento creciente en términos monetarios, como efecto de variaciones registradas en la utilidad del ejercicio y su capital social, es así que pasó de USD 0,53 millones (10,08% de los activos) en diciembre de 2021 a USD 3,16 millones (19,18% de los activos) en 2022; USD 7,97 millones (30,20% de los activos) en diciembre de 2023 a USD 8,99 millones (28,75% de los activos) en 2024 y USD 11,73 millones (28,08% de los activos) en octubre de 2025.

Al referirnos a su estructura se debe indicar que históricamente la cuenta de mayor representación en la estructura patrimonial es el capital social, mismo que financió un interesante 11,85% de los activos al 31 de

octubre de 2025 (15,83% de los activos en diciembre de 2024), lo que demuestra el compromiso de los accionistas sobre la operación de la compañía. Se debe destacar que, entre los años 2021, 2022 y 2023 la compañía registró aumentos de capital.

En cuanto a capitalización y distribución de utilidades, la compañía responde a las disposiciones que emanan de las juntas generales de accionistas. Adicionalmente, del análisis a los estados financieros, no se establece un apoyo exógeno definido que la compañía pueda recibir de terceros, (sector público, proveedores u otras organizaciones interesadas en su funcionamiento), que favorezcan su gestión y capacidad de generar flujos de efectivo.

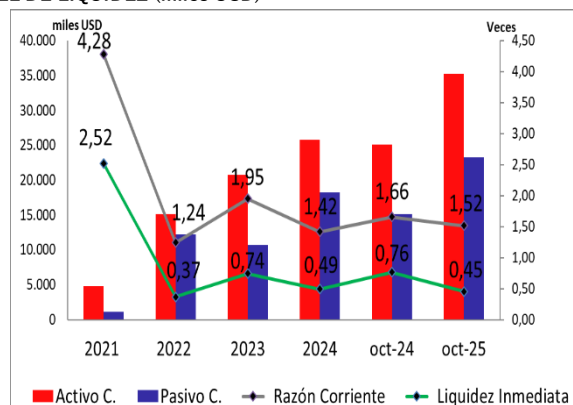
Flexibilidad Financiera

IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. para todos los ejercicios económicos analizados, presentó indicadores de liquidez (razón circulante) superiores a la unidad, lo cual ratifica que la compañía contó con suficientes recursos corrientes para cubrir sus pasivos del mismo tipo y gestionó un eficiente manejo del capital de trabajo (24,21% de los activos a diciembre de 2024 y 28,72% en octubre de 2025), manteniendo al mínimo recursos líquidos improductivos.

CUADRO 20, GRÁFICO 8: NIVEL DE LIQUIDEZ (miles USD)

Cuenta / Indicador	2021	2022	2023	2024
Activo Corriente	4.761	15.175	20.789	25.782
Pasivo Corriente	1.112	12.205	10.671	18.214
Razón Circulante (veces)	4,28	1,24	1,95	1,42
Liquidez Inmediata (veces)	2,52	0,37	0,74	0,49

Ítem	oct-24	oct-25
Activo Corriente	25.100	35.207
Pasivo Corriente	15.149	23.212
Razón Circulante (veces)	1,66	1,52
Liquidez Inmediata (veces)	0,76	0,45



Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A./ Elaboración: Class International Rating

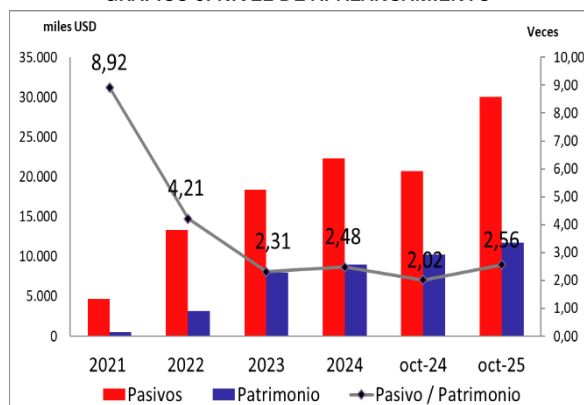
Indicadores de Eficiencia

El periodo de cobros de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. registró 60 días en diciembre de 2024, siendo este el tiempo aproximado en el que la compañía hace efectiva la cobranza de sus facturas. Por otro lado, al referirnos al indicador plazo de proveedores (periodo de pago a proveedores), se evidencia que la compañía pagó a sus proveedores, en un tiempo aproximado de 101 días en 2024. En cuanto al indicador de duración de existencias, este registró 122 días en 2024, lo que evidencia el tiempo que el inventario pasa en bodega. Finalmente, el plazo de proveedores menos el periodo de cobro y menos la duración de existencias, refleja un descalce de 81 días a diciembre de 2024, lo que demuestra que la compañía debe recurrir a otras fuentes de financiamiento a parte de sus proveedores para su normal desenvolvimiento.

Indicadores de Endeudamiento, Solvencia y Solidez

Durante el periodo analizado, el apalancamiento (pasivo total / patrimonio) demostró la importancia de los recursos de terceros dentro del financiamiento de la compañía, pues la relación se ubicó sobre 2,00 veces en cada uno de los ejercicios económicos analizados.

GRÁFICO 9: NIVEL DE APALANCAMIENTO



Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

El indicador que relaciona el pasivo total/capital social, pasó de 3,72 veces en 2023, a 4,50 veces en 2024 y 6,07 veces en octubre de 2025, estos valores reflejan cuántas veces la deuda de la empresa supera al aporte de los accionistas. El indicador que relaciona el pasivo total sobre el EBITDA (anualizado), demostró que la compañía podría cancelar el total de sus obligaciones en 5,36 años en octubre de 2025 (5,86 años en diciembre de 2024). Por su parte, el indicador Deuda Financiera/EBITDA (anualizado), refleja que la empresa podría cancelar sus compromisos financieros en 2,79 años a octubre de 2025 (1,82 años en diciembre de 2024).

Contingentes

Conforme información reportada, la Compañía registra varias operaciones en calidad de codeudor en el sistema financiero, mismas que representan el 44,85% de los activos de IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A a octubre de 2025.

Liquidez de los instrumentos

Situación del Mercado Bursátil⁸⁰

Hasta el 21 de noviembre de 2025, la Superintendencia de Compañía, Valores y Seguros autorizó 60 Emisiones de Obligaciones de Largo Plazo de las cuales el 100% pertenecieron al sector mercantil, determinando que 44 se inscribieron en la Bolsa de Valores de Guayaquil y 16 en la Bolsa de Valores de Quito, mismas que registraron un monto total autorizado de USD 519,90 millones, valor que representó el 47,19% del monto total de los instrumentos autorizados (USD 1.101,64 millones, entre titularizaciones, papeles comerciales y emisiones de obligaciones de largo plazo). Por otra parte, las emisiones de Papel Comercial representaron el 28,28%, mientras que las titularizaciones representaron el 24,53%.

Atentamente,

Econ. Luis R. Jaramillo Jiménez MBA
GERENTE GENERAL

⁸⁰ <https://www.bolsadevaloresguayaquil.com/productos/ofertas-publicas-vigentes-en-circulacion.asp>

ANEXO I: ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA (miles USD)

Cuenta	2021	2022	2023	oct-24	2024	oct-25
ACTIVO						
Efectivo y equivalentes de efectivo	1.689	687	367	988	737	34
Cuentas por cobrar, Clientes y Relacionados	131	1.206	4.019	7.846	6.322	5.807
Inventarios	1.020	7.306	10.605	7.276	11.104	16.574
Otros Activos Corrientes	1.921	5.976	5.798	8.990	7.618	12.791
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	4.761	15.175	20.789	25.100	25.782	35.207
Propiedad, planta y equipo neto	441	518	4.734	4.648	4.639	5.209
Otros Activos No Corrientes	-	766	862	1.202	834	1.353
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	441	1.284	5.596	5.850	5.473	6.562
TOTAL ACTIVOS	5.202	16.459	26.385	30.950	31.254	41.769
PASIVOS						
Préstamos Instituciones financieras	90	-	1.765	1.494	1.774	6.761
Obligaciones Mercado de Valores	-	-	618	432	1.140	2.123
Cuentas por pagar a proveedores	415	2.883	5.089	3.090	9.191	10.954
Otros Pasivos Corrientes	607	9.322	3.199	10.133	6.108	3.374
TOTAL PASIVOS CORRIENTE	1.112	12.205	10.671	15.149	18.214	23.212
Préstamos Instituciones financieras	290	1.097	1.928	1.157	941	641
Obligaciones Mercado de Valores	-	-	1.797	4.053	3.048	6.106
Otros Pasivos No Corrientes	3.276	-	4.020	337	66	81
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTE	3.566	1.097	7.745	5.548	4.055	6.829
Deuda Financiera	380	1.097	6.108	7.137	6.903	15.631
Deuda Financiera C/P	90	-	2.383	1.927	2.914	8.884
Deuda Financiera L/P	290	1.097	3.725	5.210	3.989	6.747
TOTAL PASIVOS	4.678	13.302	18.416	20.696	22.269	30.041
PATRIMONIO						
Capital Social	61	1.500	4.948	4.948	4.948	4.948
Reservas	0	166	166	364	364	364
Resultados acumuladas	2	2	871	2.657	1.728	3.374
Utilidad/Perdida neta del ejercicio	461	1.489	1.984	2.284	1.946	3.042
TOTAL PATRIMONIO	525	3.157	7.969	10.253	8.986	11.728

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A / Elaboración: Class International Rating

ANEXO II: ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES (miles USD)

ESTADO DE RESULTADOS	2021	2022	2023	oct-24	2024	oct-25
Ventas	5.333	23.644	28.346	30.578	38.527	37.301
Costo de ventas	4.550	17.930	22.239	26.296	33.177	31.166
MARGEN BRUTO	783	5.714	6.107	4.282	5.350	6.135
Total Gastos Operacionales	311	3.173	2.998	1.445	1.956	1.675
UTILIDAD OPERACIONAL	472	2.541	3.109	2.837	3.394	4.460
Gastos Financieros	11	334	575	636	870	1.593
Otros ingresos / egresos netos	0	0	116	83	144	176
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	461	2.206	2.650	2.284	2.668	3.042
15% participación de trabajadores	69	0	0	0	0	0
Reserva legal	0	165	0	0	0	0
Impuesto a la Renta	99	552	666	0	721	0
UTILIDAD/PERDIDA NETA DEL EJERCICIO	293	1.489	1.984	2.284	1.946	3.042

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating

ANEXO III: INDICADORES FINANCIEROS

Razón Financiera	2021	2022	2023	oct-24	2024	oct-25
Gastos Operacionales / Ingresos	5,83%	13,42%	10,58%	4,73%	5,08%	4,49%
Utilidad Operacional / Ingresos	8,86%	10,75%	10,97%	9,28%	8,81%	11,96%
Utilidad Neta del Ejercicio/ Ingresos	5,49%	6,30%	7,00%	7,47%	5,05%	8,16%
Utilidad operacional / Utilidad Neta del Ejercicio	161,31%	170,64%	156,65%	124,20%	174,37%	146,59%
Utilidad / capital permanente	83,41%	53,89%	22,45%	26,05%	20,93%	30,27%
Utilidad Operativa / capital permanente	134,56%	91,95%	35,17%	32,36%	36,49%	44,38%
(Otros ingr.- Otros egr.) / Utilidad Neta del Ejercicio	0,00%	0,00%	5,86%	3,65%	7,40%	5,78%
Gastos financieros / Utilidad Neta del Ejercicio	3,81%	22,46%	28,98%	27,85%	44,70%	52,37%
Rentabilidad						
Rentabilidad sobre Patrimonio	55,82%	47,16%	24,90%	22,28%	21,66%	25,94%
Rentabilidad sobre Activos	5,63%	9,05%	7,52%	7,38%	6,23%	7,28%
Utilidad operacional / activos operacionales	14,74%	26,12%	16,96%	17,80%	20,50%	21,86%
Resultados operativos medidos / activos totales	9,08%	15,44%	11,78%	11,00%	10,86%	12,81%
Liquidez						
Razón Corriente	4,28	1,24	1,95	1,66	1,42	1,52
Liquidez Inmediata	2,52	0,37	0,74	0,76	0,49	0,45
Capital de Trabajo	3.649	2.970	10.118	9.951	7.568	11.995
Capital de Trabajo / Activos Totales	70,14%	18,04%	38,35%	32,15%	24,21%	28,72%
Cobertura						
EBITDA	485	2.636	3.405	3.077	3.802	4.884
EBITDA anualizado	485	2.636	3.405	3.692	3.802	5.608
Ingresos	5.333	23.644	28.346	30.578	38.527	37.301
Gastos Financieros	11	334	575	636	870	1.593
EBITDA / Ingresos	9,10%	11,15%	12,01%	10,06%	9,87%	13,09%
EBITDA/Gastos Financieros	43,47	7,88	5,92	4,84	4,37	3,07
Utilidad Operativa / Deuda Financiera	0,00	2,32	0,51	0,48	0,49	0,34
EBITDA / Deuda total	0,00	2,40	0,56	0,52	0,55	0,36
Flujo libre de caja / deuda total	0,00	0,63	0,06	0,14	0,77	0,00
EBITDA (anualizado) / Gastos de Capital	1,24	15,25	0,78	6,28	22,49	9,84
Gastos de Capital / Depreciación	0,00	0,00	14,75	2,45	0,41	1,35
Solvencia						
Pasivo Total / Patrimonio	8,92	4,21	2,31	2,02	2,48	2,56
Activo Total / Capital Social	85,56	10,97	5,33	6,26	6,32	8,44
Pasivo Total / Capital Social	76,94	8,87	3,72	4,18	4,50	6,07
Deuda Financiera / EBITDA (anualizado)	0,78	0,42	1,79	1,93	1,82	2,79
Pasivo Total / EBITDA (anualizado)	9,64	5,05	5,41	5,61	5,86	5,36
Deuda Financiera / Pasivo	8,12%	8,25%	33,17%	34,48%	31,00%	52,03%
Deuda Financiera / Patrimonio	72,43%	34,76%	76,65%	69,61%	76,83%	133,28%
Pasivo Total / Activo Total	89,92%	80,82%	69,80%	66,87%	71,25%	71,92%
Capital Social / Activo Total	1,17%	9,11%	18,75%	15,99%	15,83%	11,85%
Deuda Total corto plazo / Deuda Total	23,68%	0,00%	39,02%	26,99%	42,22%	56,83%
Solidez						
Patrimonio Total / Activo Total	10,08%	19,18%	30,20%	33,13%	28,75%	28,08%
Eficiencia						
Periodo de Cobros (días)	9	19	52	78	60	47
Duración de Existencias (días)	82	149	174	84	122	162
Plazo de Proveedores	33	59	84	36	101	107

Fuente: IMPORT GREEN POWER TECHNOLOGY, EQUIPMENT & MACHINERY ITEM S.A. / Elaboración: Class International Rating